



Enero - Diciembre 2021

Resultados



24 de febrero de 2022

Nota de resultados

Principales conclusiones resultados enero-diciembre 2021:

- Máximo histórico en el importe neto de la cifra de negocios, en EBITDA¹ y en Resultado Neto de 2021 superando nuestra guía esperada para el año.
- €969,2 millones es el importe neto de la cifra de negocios, un crecimiento del 6,3% frente al año anterior.
- €246,7 millones de EBITDA, un crecimiento del 5,2% frente al año anterior.
- €133,0 millones en el Resultado Neto, un crecimiento del 8,6% frente al año anterior.
- €92,0 millones de Capex en el conjunto de 2021 anticipando los proyectos de inversión en capacidad para atender al incremento de demanda.
- La fortaleza de los resultados operativos permite reducir la deuda bancaria neta² a diciembre de 2021 hasta €1,8 millones frente a los €38,2 millones a diciembre de 2020, financiar una mayor salida de caja por inversiones y el pago de dividendos en el ejercicio de €78,3 millones.
- El Consejo de Administración ha acordado proponer a la Junta de Accionistas la distribución de un dividendo complementario de 0,43€ por acción, que sitúa la remuneración total de 2021 en 1,84€ por acción, un 8,2% más que la remuneración total del año anterior.
- José Domingo de Ampuero y Osma, presidente del Grupo Viscofan:

“Hemos concluido el periodo estratégico MORE TO BE con los mejores resultados de nuestra historia, en uno de los periodos más exigentes como consecuencia de la pandemia, la volatilidad e incertidumbre de los mercados. Quiero destacar el trabajo y compromiso del equipo humano de Viscofan, que han cumplido con los principales proyectos estratégicos, lo que nos ha permitido aprovechar la oportunidad única de crecimiento de estos años, contrarrestar la inflación, mejorar la retribución a nuestros accionistas y mantener una sólida posición financiera.

Desde esta situación de partida comenzamos un nuevo plan estratégico para seguir transformando Viscofan en una compañía aún más fuerte y sostenible, donde a pesar del adverso contexto de inflación de materias primas y energía vemos con optimismo un futuro de crecimiento.”

¹ EBITDA = Resultado de Explotación (EBIT) + Amortización de inmovilizado.

² Deuda bancaria neta = Deudas con entidades de crédito no corrientes y corrientes – Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.

Evolución del negocio

Balance estrategia MORE TO BE 2016-2021

Este periodo se ha caracterizado por una intensa actividad operativa, inversora, comercial, y de innovación llevada a cabo por el Grupo Viscofan con el objetivo de alcanzar un triple liderazgo en los pilares estratégicos de la compañía: servicio, coste y tecnología. Como resultado de estas iniciativas, la cuota de mercado de envolturas se incrementa desde el 30% en 2015 hasta el 38% de 2021, reforzando el liderazgo en el mercado.

Este crecimiento supone muchos millones de metros de envolturas al año, llegar a más hogares del mundo, a más países desde más plantas. Todo esto ha sido posible gracias al esfuerzo de un equipo humano que también ha crecido estos años. De una plantilla media de 4.233 personas en 2015 a 5.083 personas en 2021.

A la conclusión del Plan estratégico Viscofan cuenta con un posicionamiento geográfico único en el sector, con presencia propia en 20 países de cinco continentes, donde se sitúan 19 plantas productivas.

También se ha llevado a cabo una intensa actividad de adquisiciones. Las incorporaciones de Vector, Supralon, TransformPack, Globus y Nitta Casings, han permitido al Grupo ampliar la oferta geográfica y de producto. Además, en este periodo, estableciendo oficinas comerciales, Viscofan se ha aproximado a países con un potencial de crecimiento futuro importante como son la India y Japón.

En paralelo, Viscofan ha llevado a cabo un ambicioso plan inversión, destinándose en el periodo más de 476 millones de euros para reforzar y ampliar el parque industrial existente con inversiones en capacidad en todas las tecnologías, mejoras de procesos, seguridad y medioambientales, entre otras. El proyecto más relevante acometido en el periodo ha sido la construcción de la nueva planta en Cáseda (España), donde se ha instalado una tecnología disruptiva en celulósica y fibrosa, que además de ser más eficiente y productiva, -habiéndose logrado más de €10 millones de ahorros en la producción de celulósica-, se han sentado las bases para duplicar el tamaño de Viscofan en la tecnología de fibrosa.

En cuanto a innovación del producto, en el periodo se ha ampliado la oferta comercial, destacando entre otros las tripas Veggie, Natur, Marathon, eFAN, y Vispice como ejemplo de las innovaciones que están permitiendo dar un mejor servicio y variedad a las nuevas tendencias del mercado.

Además, Viscofan está cruzando las fronteras del mercado tradicional en la búsqueda y desarrollo de nuevos negocios en ámbitos como el biomédico, nutracéutico, donde se han dado pasos importantes a nivel de desarrollo de producto, producción y comercialización que tendrán un mayor protagonismo en el siguiente plan estratégico.

En materia de sostenibilidad se ha concluido el primer Plan de Actuación en Sostenibilidad, que incluía el despliegue de iniciativas específicas para lograr los objetivos de descarbonización y sostenibilidad social. Dentro de los hitos alcanzados destaca la reducción de CO₂ por km producido de un 15,8%, las pruebas pioneras de uso de hidrógeno verde en nuestro proceso productivo, y la firma de los primeros préstamos sostenibles del sector de envolturas.

Mercado

La demanda global de envolturas ha vuelto a mostrar un sólido crecimiento en 2021 en todas las áreas de reporte, destacando el fuerte comportamiento de Asia - especialmente en China -, y la recuperación del mercado de envolturas de colágeno en Europa tras el descenso experimentado en 2020 por la pandemia.

A su vez, la tensión en las cadenas de suministro ha supuesto una gran exigencia logística que se ha reflejado en una mayor necesidad de aseguramiento del servicio por parte de nuestros clientes, así como una inflación de costes generalizada que muestra la importancia de las envolturas como ingrediente clave en la búsqueda de mayores eficiencias en la fabricación de embutidos.

En este contexto, Viscofan ha ganado cuota de mercado, apoyado en su extensa gama de productos y un posicionamiento global que permite una mayor cercanía a los principales mercados.

Principales resultados financieros:

Resumen cuenta de resultados financieros Grupo Viscofan. ('000 €)

	Ene-Dic' 21	Ene-Dic' 20	Variación	Comparable*	Oct-Dic' 21	Oct-Dic' 20	Variación	Comparable*
Importe neto de la cifra de negocios	969.237	912.160	6,3%	8,0%	257.825	240.269	7,3%	4,1%
EBITDA	246.670	234.433	5,2%	8,9%	61.143	65.465	-6,6%	-13,0%
Margen EBITDA	25,4%	25,7%	-0,3 p.p.	0,2 p.p.	23,7%	27,2%	-3,5 p.p.	-4,4 p.p.
Beneficio de explotación	174.389	162.907	7,0%		43.139	48.192	-10,5%	
Resultado Neto	132.997	122.513	8,6%		33.245	34.651	-4,1%	

*Los resultados comparables excluyen el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2021.

Los resultados del ejercicio 2021 demuestran la solidez del modelo de negocio de Viscofan, que ha sabido dar respuesta a la mayor demanda de volúmenes de envolturas, en un contexto marcado por la inflación, - especialmente de los costes energéticos desde la segunda mitad del año-, pero que no han impedido al Grupo alcanzar nuevos máximos históricos en ingresos, EBITDA y Resultado Neto.

Los ingresos se sitúan en €969,2 millones tras crecer un +6,3% frente al año anterior, el EBITDA alcanza los €246,7 millones con un crecimiento del +5,2% frente al año anterior, y el Resultado Neto los €133,0 millones, un 8,6% por encima del año anterior.

Estos resultados se sitúan por encima de las expectativas de ingresos, EBITDA y Resultado Neto anunciadas en febrero de 2021³.

Las inversiones del conjunto del 2021 ascienden a €92,0 millones, por encima del objetivo de €70 millones debido a la aceleración de proyectos en la segunda mitad del año. Se han adelantado los planes de ampliación de capacidad debido a la fortaleza de los volúmenes en 2021 y la necesidad de contar con capacidad suficiente para atender al incremento de demanda previsto en 2022. Dentro de las inversiones realizadas se encuentra la nueva capacidad de fibrosa instalada en Cáseda, la ampliación de capacidad de colágeno en China y en plantas europeas, y las inversiones de actualización tecnológica implementadas en Norteamérica.

La generación de caja procedente de las operaciones se traduce en una mayor fortaleza de balance a cierre de diciembre de 2021 con una deuda bancaria neta de €1,8 millones, inferior a los €38,2 millones a diciembre de 2020.

³ Guidance 2021: Crecimiento en ingresos entre un 3% y un 4%, en EBITDA entre un 3% y un 5% y en Resultado Neto entre un 4% y un 6%, con una inversión de €70 millones.

El Consejo de Administración ha aprobado proponer un dividendo complementario de €0,43 por acción a pagar en el mes de junio y continuar con una retribución creciente a los accionistas. La propuesta de resultados supone una remuneración total a cuenta del resultado del ejercicio 2021 de €1,84 por acción, un 8,2% superior a la remuneración total del ejercicio 2020.

Ingresos:

El importe neto de la cifra de negocios en 2021 alcanza los €969,2 millones, un crecimiento del 6,3% frente a 2020, del cual +7,2 p.p. se corresponden con las ventas comparables⁴ de envolturas gracias al crecimiento de los volúmenes y a la mejora en el mix de precios de venta, +0,8 p.p. a mayores ventas comparables de cogeneración, frente al retroceso de -1,7 p.p. por la variación de los tipos de cambio. En términos comparables, los ingresos en 2021 crecen un 8,0% vs. 2020.

En el importe de la cifra de negocios del conjunto del año, €925,1 millones se corresponden con las ventas de envolturas (+5,7% vs. 2020), y €44,1 millones con ingresos por venta de energía (+19,6% vs. 2020) donde el incremento en los precios de electricidad en el mercado español se ha traducido también en una mayor retribución a nuestras ventas de cogeneración.

El desglose geográfico⁵ del importe neto de la cifra de negocios en 2021 es el siguiente:

- Europa y Asia (57,1% del total): Los ingresos alcanzan los €553,3 millones, un crecimiento del 9,9% frente a 2020 y del 9,8% en términos comparables, liderado por el buen comportamiento de China y el sudeste asiático, y la recuperación de los volúmenes de colágeno en Europa.
- Norteamérica (29,6% del total): Los ingresos ascienden a €287,1 millones mostrando un incremento del 2,7% frente a 2020 y del 5,5% en términos comparables.
- Latinoamérica (13,3% del total): Los ingresos se sitúan en €128,9 millones, un descenso del 0,4% frente a 2020 por la debilidad del Real brasileño. En términos comparables los ingresos de la región crecen un 6,2% frente al año anterior, gracias en buena medida a la fortaleza de los ingresos en la primera mitad del año.

En el cuarto trimestre de 2021, el importe neto de la cifra de negocios asciende a €257,8 millones, un 7,3% por encima del mismo periodo del ejercicio anterior. Este crecimiento es aún más destacable teniendo en cuenta la exigencia de la comparativa del 4T20 que fue uno de los mejores trimestres de la historia de Viscofan en términos de ingresos. El incremento de volúmenes de envolturas, la mejora en el mix de precios de venta, la mayor retribución a la electricidad procedente de la cogeneración y un entorno de tipos de cambio más favorable, principalmente por la apreciación del US\$ frente al EUR, han impulsado el buen comportamiento de los ingresos en el trimestre.

Del crecimiento de los ingresos +2,6 p.p. se corresponden con las ventas comparables de envolturas, +1,5 p.p. a mayores ventas comparables de cogeneración, y +3,2 p.p. por la contribución positiva de la variación de los tipos de cambio. En términos comparables, los ingresos en 4T21 crecen un 4,1% vs. 4T20.

Desagregando por fuente de ingresos, del total del importe de la cifra de negocios en 4T21, €245,4 millones corresponden a ventas de envolturas (+6,0% vs. 4T20) y €12,4 millones a ingresos por venta de energía de cogeneración (+43,3% vs. 4T20).

El desglose geográfico del importe neto de la cifra de negocios en 4T21 es el siguiente:

⁴ Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2021.

⁵ Ingresos por origen de ventas.

- Europa y Asia (59,4% del total): Los ingresos reportados alcanzan los €153,2 millones, un 8,6% superior a 4T20 y un 6,4% en términos comparables.
- Norteamérica (28,4% del total): Los ingresos ascienden a €73,2 millones mostrando un incremento del 7,4% frente a 4T20 ayudados por la fortaleza del US\$ frente al euro. En términos comparables los ingresos crecen un 2,3%.
- Latinoamérica (12,2% del total): Los ingresos reportados se sitúan en €31,5 millones, un crecimiento del 1,0% frente a 4T20, y un descenso del 2,2% en términos comparables.

Gastos de explotación

Los gastos por consumo⁶ del 2021 crecen un 3,9% vs. 2020 hasta los €283,2 millones, y un 5,7% en 4T21 vs. 4T20 hasta los €81,4 millones, reflejando la mayor inflación en los inputs productivos, particularmente las poliamidas y otras materias primas auxiliares. De este modo, el margen bruto⁷ de 2021 mejora en +0,7 p.p. hasta 70,8% (70,1% en 2020), y en 4T21 mejora en +0,4 p.p. hasta 68,4% (68,0% en 4T20).

La plantilla media acumulada a diciembre de 2021 se sitúa en 5.083 personas, un 2,3% más que en el ejercicio anterior. El incremento de la plantilla viene asociado principalmente a los incrementos de capacidad productiva, destacando la ampliación de la fibrosa en España, y las ampliaciones de capacidad de colágeno en China y en Europa. Por otro lado, Viscofan ha llevado a cabo la reorganización de la actividad productiva en Norteamérica, que ha supuesto el traslado de la actividad de Kentland (USA) y Toronto (Canadá) a San Luis Potosí (México) y Montgomery (USA).

Con esto, los gastos de personal en 2021 crecen un 3,8% frente a 2020 hasta €231,3 millones. Del mismo, los gastos de personal en el cuarto trimestre son €57,6 millones, un 4,5% por encima de 4T20.

En el acumulado del año los Otros gastos de explotación se sitúan en €218,5 millones, un 14,8% por encima de 2020 impulsados por los gastos por suministro de energía (+26,2% vs. 2020) y los gastos de transporte (+28,6% vs. 2020).

En términos trimestrales, los Otros gastos de explotación en 4T21 ascienden a €59,2 millones, mostrando un incremento del 30,1% frente a 4T20 debido principalmente a los mayores gastos por suministro de energía (+57,8% vs. 4T20) y los gastos de transporte (+49,4% vs. 4T20). Además, a medida que se han reducido las restricciones a la movilidad y se han podido impulsar los proyectos internacionales, también han aumentado los gastos de viaje.

Resultado operativo

La fortaleza de los ingresos, la disciplina comercial, el apalancamiento operativo y las eficiencias productivas logradas en el año han situado el EBITDA en un nuevo máximo histórico de €246,7 millones, un 5,2% superior al año anterior. En términos comparables, el EBITDA de 2021 crece un 8,9% vs. 2020.

En el 4T21 el EBITDA se sitúa en €61,1 millones, un descenso del 6,6% frente a 4T20 debido principalmente a la fuerte inflación en los inputs productivos, principalmente la energía y algunas materias primas que todavía no ha sido traspasada a clientes vía aumento de precios. En términos comparables el EBITDA trimestral cae un 13,0% vs. 4T20.

⁶ Gastos por consumo = Aprovisionamientos +/- Variación de productos terminados y en curso.

⁷ Margen bruto = (Ingresos – Gastos por consumo) / Ingresos.

El gasto por amortizaciones de 2021 es de €72,3 millones, un aumento del 1,1% vs. 2020, con el 4T21 contribuyendo con €18,0 millones, +4,2% frente a 4T20.

Con esto, el Grupo ha obtenido un Resultado de Explotación de €174,4 millones en el conjunto del año 2021 (+7,0% vs. 2020), y de €43,1 millones en 4T21 (-10,5% vs. 4T20).

Resultado financiero

En el año 2021 el Resultado financiero neto ha sido positivo con +€2,0 millones frente al Resultado financiero neto negativo de 2020 con -€3,3 millones.

La fortaleza financiera del Grupo se traslada a una reducción de los gastos financieros frente al año anterior, aunque el principal componente del resultado financiero se corresponde con las diferencias de cambio que en 2021 han supuesto unas diferencias positivas de cambio de +€2,2 millones frente a las diferencias de cambio negativas de -€2,3 millones registradas en 2020.

Resultado Neto

El Beneficio antes de impuestos acumulado a diciembre de 2021 es de €176,4 millones con un gasto por Impuesto de Sociedades de €43,4 millones (+16,9% vs. 2020) situando la tasa fiscal efectiva acumulada en el 24,6% (23,3% en el mismo periodo del ejercicio anterior).

La diferencia entre la tasa impositiva teórica de 2021 (28%) y la tasa impositiva efectiva (24,6%) corresponde, básicamente, a la diferencia entre las distintas tasas impositivas de las filiales no residentes en Navarra (domicilio fiscal de Viscofan S.A.) que tributan en cada uno de los países en que operan, aplicándose el tipo de gravamen vigente en el impuesto sobre sociedades (o impuesto equivalente) sobre los beneficios del periodo y a la consideración de deducciones fiscales por inversión en algunas filiales del Grupo.

Con ello, el Resultado Neto del conjunto del año 2021 alcanza un nuevo máximo histórico de €133,0 millones con un crecimiento del 8,6% frente a 2020, con el 4T21 contribuyendo con €33,2 millones (-4,1% vs. 4T20).

Inversión

En el conjunto del año 2021 se han invertido un total de €92,0 millones (€56,9 millones en 2020), por encima del objetivo de €70 millones debido a la aceleración en los últimos meses del año de proyectos de ampliación de capacidad para atender al incremento de demanda previsto y mejorar el servicio al mercado en un contexto de búsqueda del aseguramiento de pedidos por parte de nuestros clientes. Cabe destacar la inversión en nuevas líneas de producción de envolturas de colágeno en China y en Europa.

También, durante el año se ha llevado a cabo la instalación y puesta en marcha en Cáseda (España) de las nuevas líneas de producción de fibrosa. Esta ampliación, que duplica la capacidad instalada previamente en Cáseda, ha supuesto una inversión de €14 millones, incluyendo tanto la maquinaria como las inversiones en medioambiente que se han realizado en línea con los objetivos de reducción de impacto medioambiental establecidos el Plan de Actuación en Sostenibilidad del Grupo Viscofan. También, se están llevando inversiones para la actualización tecnológica en Norteamérica.

El desglose de inversiones de 2021 por tipología es el siguiente:

- 44% de la inversión se destinó a inversiones de capacidad y maquinaria.
- 18% de la inversión se destinó a mejoras de proceso y nueva tecnología.
- 18% de la inversión se destinó a las mejoras en sostenibilidad, incluyendo equipamiento energético, y la mejora de las instalaciones en términos de seguridad, higiene y medioambiente.

- El 20% restante se destinó a inversiones ordinarias.

Asimismo, a cierre del ejercicio 2021 los compromisos de inversión ascienden a €43,8 millones (€12,9 millones al cierre del ejercicio 2020).

Dividendos y Retribución al accionista

El Consejo de administración del Grupo Viscofan ha acordado proponer a la Junta General de Accionistas una distribución de resultados que incluya un dividendo complementario de €0,43 por acción para su pago el 2 de junio de 2022.

De este modo, la retribución total a los accionistas con cargo a los resultados del ejercicio 2021 se sitúa en €1,84 por acción, equivalente a la distribución de un 64% del resultado neto. Se desglosa en:

- El dividendo a cuenta de €1,40 por acción (pagado el 22 de diciembre de 2021).
- La propuesta de dividendo complementario de €0,43 por acción (a pagar el 2 de junio de 2022).
- La prima de asistencia a la Junta General de Accionistas de €0,01 por acción.

Esta propuesta supera en un 8,2% la remuneración ordinaria de €1,70 por acción aprobada en el ejercicio anterior.

Patrimonio Neto

El Patrimonio Neto del Grupo a cierre del ejercicio 2021 asciende a €822,8 millones, un 11,8% superior que el cierre del año anterior debido al mayor Resultado Neto, y al descenso de las diferencias de conversión negativas originadas en la consolidación de filiales cuyas monedas se han apreciado frente al euro en 2021 (China, México y Brasil principalmente).

Acciones propias

Durante el ejercicio 2021 se han entregado 10.447 acciones propias a personal de Viscofan S.A. en el marco de los planes de retribución variable de la sociedad. Posteriormente y también durante 2021, la Sociedad ha procedido a la adquisición de 88.000 acciones propias al amparo de la vigente autorización conferida por la Junta General de Accionistas de 25 de mayo de 2018.

De este modo, a 31 de diciembre de 2021 Viscofan S.A. cuenta con 216.995 acciones propias que representan el 0,47% de los derechos de votos por valor de 10.473 miles de euros.

A 31 de diciembre de 2020, Viscofan, S.A. tenía en su poder un total de 139.442 acciones propias que representaban el 0,30% de los derechos de votos por valor de 6.031 miles de euros.

Pasivos financieros

La Deuda Bancaria Neta al cierre de diciembre de 2021 se sitúa en €1,8 millones, un descenso del 95,4% frente a €38,2 millones a diciembre de 2020. La solidez de resultados en el ejercicio permite financiar el pago de dividendos y el mayor ritmo inversor a la vez que se fortalece el balance.

El 1 de enero de 2019 entró en vigor la nueva norma contable NIIF 16, estableciendo que la mayoría de los arrendamientos operativos no cancelables se tengan que registrar en balance como un activo por el derecho de uso y un pasivo por los importes futuros a pagar.

De este modo, el desglose de la Deuda Financiera Neta es el siguiente:

	´Dic 2021	´Dic 2020	Variación
Deuda Bancaria Neta *	1.754	38.212	-95,4%
<i>Deudas por activos por derecho de uso</i>	<i>13.892</i>	<i>15.685</i>	<i>-11,4%</i>
<i>Otros pasivos financieros netos **</i>	<i>22.806</i>	<i>28.549</i>	<i>-20,1%</i>
Deuda Financiera Neta	38.452	82.446	-53,4%

* Deuda bancaria neta = Deudas con entidades de crédito no corrientes + Deudas con entidades de crédito corrientes – Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.

** Otros pasivos financieros netos Incluye principalmente préstamos con tipo de interés subvencionado por entidades como CDTI y Ministerio de Economía, así como deuda con proveedores de inmovilizado neteados de otros activos financieros corrientes.

La deuda financiera neta equivale al 4,7% del patrimonio neto, un nivel de apalancamiento suficiente para atender las necesidades de liquidez de Viscofan.

Perspectivas 2022

A pesar de enfrentarse a un contexto adverso de inflación en 2022, Viscofan mantiene intacta su vocación de crecimiento. Afronta el ejercicio en una posición de liderazgo única en la industria y con el convencimiento de que cuenta con herramientas para salir reforzado.

Con intensa actividad comercial, así ha comenzado Viscofan 2022 con la negociación e implementación de subidas de precios de venta a clientes justificada la inflación de costes operativos. También, porque mantenemos nuestra responsabilidad de reforzar el servicio al mercado en un contexto de mayor demanda de envolturas y exigencia en el aseguramiento de los volúmenes por parte de nuestros clientes.

Dentro de las fábricas, la actividad operativa e inversora también ha comenzado con ímpetu, con la instalación y puesta en marcha de nueva capacidad en previsión del crecimiento esperado, así como la implementación de proyectos de mejora de eficiencia, destacando las inversiones de mejora tecnológica en plantas de Norteamérica, así como medidas de ahorro de costes, que nos harán más sólidos en un contexto de inflación de costes operativos.

Estas iniciativas, están enmarcadas dentro de un nuevo Plan Estratégico, Beyond25, en el que Viscofan quiere explorar nuevas oportunidades de crecimiento que se están presentando y se presentarán tanto en el negocio tradicional de envolturas, como en nuevos negocios de alimentación, bienestar y salud.

Con todo, el Grupo Viscofan afronta 2022 con perspectiva de crecimiento en las principales magnitudes financieras, en ingresos entre un 8% y un 10%, en EBITDA entre un 4% y un 6% y en Resultado Neto entre un 5% y un 8% apoyándose en una inversión de €100 millones. Dada la situación actual de las divisas, Viscofan ha considerado tipo de cambio medio de 1,15 US\$/€, más favorable que el del ejercicio precedente.

Variaciones en el perímetro de consolidación

Realizadas en 2021

- Con fecha efectiva 1 de enero de 2021, se llevó a cabo la fusión por absorción de Viscofan de Mexico Servicios, S.R.L. de C.V. por parte de Viscofan de Mexico, S.R.L. de C.V., ambas con domicilio social en San Luis de Potosí (México).
- En junio 2021 se constituyó la sociedad Viscofan Japan GK en Tokio (Japón) participada en un 100% por Viscofan S.A. de manera directa.
- Con fecha 31 de diciembre de 2021, se encuentra liquidada la sociedad Viscofan Collagen Canada Inc (con domicilio social en Markham – Canadá).

Realizadas en 2020

- Viscofan España S.L.U.: La sociedad Viscofan España S.L.U., participada al 100% de forma directa por Viscofan S.A., se constituyó el 24 de noviembre de 2020, fecha en la que entró a formar parte del perímetro de consolidación del Grupo.
La Junta General de Accionistas celebrada el 23 de abril de 2021 aprobó la segregación en virtud de la cual Viscofan S.A. traspasa con efecto desde el 1 de enero de 2021 los activos industriales y operativos a favor de una Sociedad de Responsabilidad Limitada denominada Viscofan España S.L.U., con sede en Tajonar (Navarra), dependiente en un 100% de Viscofan S.A., que adquiere todos los derechos y obligaciones inherentes a dicha actividad.
Con fecha 1 de octubre de 2021, una vez cumplidos los trámites legamente previstos, se ha hecho efectiva la segregación de la actividad de negocio de España de Viscofan S.A. en favor de Viscofan España S.L.U., en los términos previstos en el Proyecto Común de Segregación aprobado por el Consejo de Administración y la Junta General de Accionistas.
- Con fecha efectiva 1 de enero de 2020, se llevó a cabo la fusión por absorción de Nanopack Technology and Packaging S.L.U. por parte de Viscofan S.A. sin impacto en las cuentas anuales consolidadas.

Implicaciones de la pandemia COVID-19

La propagación de la COVID-19 a lo largo de 2020 y 2021 ha generado un entorno de incertidumbre, volatilidad, crisis sanitaria y económica que ha afectado a prácticamente todas las economías del mundo, además ha tenido implicaciones en los comportamientos y hábitos alimentarios en multitud de países. En el ejercicio 2020, la demanda de envolturas tuvo una fuerte aceleración en los primeros meses de la pandemia como consecuencia de las necesidades de aprovisionamiento de ingredientes esenciales de la industria de alimentación.

Ante la situación causada por la pandemia COVID-19 Viscofan está centrando la gestión en tres ejes:

- Garantizar la seguridad y el bienestar de nuestros trabajadores, con protocolos de protección que incluyen medidas de saneamiento, distancia de seguridad, uso obligatorio de mascarillas, trabajos de limpieza y desinfección, teletrabajo y mayor comunicación.
- Asegurar el suministro mundial a todos nuestros clientes incrementando y reforzando la actividad productiva y logística, y construyendo inventarios de seguridad.
- Contribuir a limitar la propagación de COVID-19 y sus efectos, con donaciones de material de protección, alimentos, y para la adquisición de equipos médicos. También, el despliegue de campañas de concienciación.

Respecto a la situación de liquidez, no están previstas tensiones en 2022 como consecuencia de la evolución prevista del Grupo, que contempla una positiva generación de caja en el ejercicio 2022. En aquellas deudas financieras en las que se establece el cumplimiento de determinados ratios, no se han producido, ni está previsto que se produzcan en 2022, incumplimientos en dichos ratios.

No se han identificado indicios de deterioro relevantes del análisis de posibles indicios de deterioro sobre los activos, inmovilizado intangible, material, clientes o existencias.

Como consecuencia del crecimiento del mercado y las medidas de mitigación y control del riesgo implementadas, la pandemia COVID-19 no ha supuesto cambios en la orientación estratégica, operaciones, resultados financieros, situación económica y flujos de caja.

Anexo 1. Tablas financieras

Resultados financieros Grupo Viscofan 2021 ('000 €)

	Ene-Dic' 21	Ene-Dic' 20	Variación
Importe neto de la cifra de negocio	969.237	912.160	6,3%
Otros Ingresos de explotación	10.900	7.713	41,3%
Trabajos realizados por la empresa para su activo	256	297	-13,8%
Var. existencias productos terminados y en curso	5.506	3.140	75,4%
Aprovisionamientos	-288.724	-275.671	4,7%
Gastos de personal	-231.250	-222.731	3,8%
Otros gastos de explotación	-218.526	-190.401	14,8%
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otros	353	512	-31,1%
Deterioro de inmovilizado	64	-170	c.s
Resultado por enajenaciones del inmovilizado	-1.146	-416	175,5%
Otros resultados	0	0	n.s.
EBITDA	246.670	234.433	5,2%
<i>Margen EBITDA</i>	<i>25,4%</i>	<i>25,7%</i>	<i>-0,3 p.p.</i>
Amortización de inmovilizado	-72.281	-71.526	1,1%
Beneficio de explotación	174.389	162.907	7,0%
<i>Margen Beneficio de explotación</i>	<i>18,0%</i>	<i>17,9%</i>	<i>0,1 p.p.</i>
Ingresos financieros	628	524	19,8%
Gastos financieros	-781	-1.475	-47,1%
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	0	0	n.s.
Diferencias de cambio	2.182	-2.305	c.s
Pérdida/Reversión por deterioro de instrumentos financieros	2	5	-60,0%
Resultado por enajenaciones de instrumentos financieros	0	0	n.s.
Resultado financiero	2.031	-3.251	c.s
Resultado de entidades valoradas por el método de la participación	0	0	n.s.
Beneficio antes de impuestos	176.420	159.656	10,5%
Impuestos	-43.423	-37.143	16,9%
Beneficio después de impuestos procedente de actividades continuadas	132.997	122.513	8,6%
Beneficio de actividades interrumpidas neto de impuestos	0	0	n.s.
Resultado neto	132.997	122.513	8,6%
a) Resultado atribuido a la entidad controladora	132.997	122.513	8,6%
b) Resultado atribuido a participaciones no controladoras	0	0	n.s.

Resultados financieros Grupo Viscofan 4T21 ('000 €)

	Oct-Dic' 21	Oct-Dic' 20	Variación
Importe neto de la cifra de negocio	257.825	240.269	7,3%
Otros Ingresos de explotación	2.101	2.868	-26,7%
Trabajos realizados por la empresa para su activo	65	72	-9,7%
Var. existencias productos terminados y en curso	-1.736	-8.601	-79,8%
Aprovisionamientos	-79.624	-68.403	16,4%
Gastos de personal	-57.576	-55.088	4,5%
Otros gastos de explotación	-59.212	-45.529	30,1%
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otros	81	125	-35,2%
Deterioro de inmovilizado	85	-148	c.s
Resultado por enajenaciones del inmovilizado	-866	-100	766,0%
Otros resultados	0	0	n.s.
EBITDA	61.143	65.465	-6,6%
<i>Margen EBITDA</i>	<i>23,7%</i>	<i>27,2%</i>	<i>-3,5 p.p.</i>
Amortización de inmovilizado	-18.004	-17.273	4,2%
Beneficio de explotación	43.139	48.192	-10,5%
<i>Margen Beneficio de explotación</i>	<i>16,7%</i>	<i>20,1%</i>	<i>-3,4 p.p.</i>
Ingresos financieros	218	64	240,6%
Gastos financieros	-201	-247	-18,6%
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	0	0	n.s.
Diferencias de cambio	1.990	-4.931	c.s
Pérdida/Reversión por deterioro de instrumentos financieros	2	5	
Resultado por enajenaciones de instrumentos financieros	0	0	n.s.
Resultado financiero	2.009	-5.109	c.s
Resultado de entidades valoradas por el método de la participación	0	0	n.s.
Beneficio antes de impuestos	45.148	43.083	4,8%
Impuestos	-11.903	-8.432	41,2%
Beneficio después de impuestos procedente de actividades continuadas	33.245	34.651	-4,1%
Beneficio de actividades interrumpidas neto de impuestos	0	0	n.s.
Resultado neto	33.245	34.651	-4,1%
a) Resultado atribuido a la entidad controladora	33.245	34.651	-4,1%
b) Resultado atribuido a participaciones no controladoras	0	0	n.s.

Estado consolidado de situación financiera ('000 €). Activos

	Dic' 21	Dic' 20	Variación
Inmovilizado intangible	20.138	19.268	4,5%
Fondo de Comercio	2.959	2.638	12,2%
Otros activos intangibles	17.179	16.630	3,3%
Inmovilizado material	512.235	475.293	7,8%
Inversiones inmobiliarias	0	0	n.s.
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	0	0	n.s.
Activos financieros no corrientes	3.272	1.940	68,7%
a) A valor razonable con cambios en resultados	1.121	633	77,1%
De los cuales "Designados en el momento inicial"	1.121	633	77,1%
b) A valor razonable con cambios en otro resultado integral	0	0	n.s.
De los cuales "Designados en el momento inicial"	0	0	n.s.
c) A coste amortizado	2.151	1.307	64,6%
Derivados no corrientes	51	326	-84,4%
De cobertura	51	326	-84,4%
Resto	0	0	n.s.
Activos por impuesto diferido	26.639	26.966	-1,2%
Otros activos no corrientes	0	0	n.s.
ACTIVOS NO CORRIENTES	562.335	523.793	7,4%
Activos no corrientes mantenidos para la venta	0	0	n.s.
Existencias	303.380	273.193	11,0%
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	205.449	183.473	12,0%
Clientes por ventas y otras cuentas a cobrar	174.578	166.079	5,1%
Otros deudores	28.215	16.629	69,7%
Activos por impuesto corriente	2.656	765	247,2%
Otros activos financieros corrientes	837	840	-0,4%
a) A valor razonable con cambios en resultados	753	751	0,3%
De los cuales "Designados en el momento inicial"	753	751	0,3%
b) A valor razonable con cambios en otro resultado integral	0	0	n.s.
De los cuales "Designados en el momento inicial"	0	0	n.s.
c) A coste amortizado	84	89	-5,6%
Derivados corrientes	2.258	4.708	-52,0%
De cobertura	204	3.088	-93,4%
Resto	2.054	1.620	26,8%
Otros activos corrientes	3.183	2.435	30,7%
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	91.352	51.990	75,7%
ACTIVOS CORRIENTES	606.459	516.639	17,4%
TOTAL ACTIVO	1.168.794	1.040.432	12,3%

Estado consolidado de situación financiera ('000 €). Patrimonio Neto y Pasivos

	Dic' 21	Dic' 20	Variación
Capital	32.550	32.550	0,0%
Prima de emisión	12	12	0,0%
Reservas	815.033	767.960	6,1%
Menos: Acciones y participaciones en patrimonio propias	-10.473	-6.031	73,7%
Resultado de ejercicios anteriores	0	0	n.s.
Otras aportaciones de socios	0	0	n.s.
Resultado del ejercicio atribuido a la entidad controladora	132.997	122.513	8,6%
Menos: Dividendo a cuenta	-64.880	-64.905	0,0%
Otros instrumentos de patrimonio neto	2.912	1.747	66,7%
FONDOS PROPIOS	908.151	853.846	6,4%
Partidas que no se reclasifican al resultado del periodo	0	0	n.s.
Instrumentos de patrimonio con cambios en otro resultado integral	0	0	n.s.
Otros	0	0	n.s.
Partidas que pueden reclasificarse posteriormente al resultado del periodo	-85.375	-117.600	-27,4%
Operaciones de cobertura	467	1.031	-54,7%
Diferencias de conversión	-85.842	-118.631	-27,6%
Participación en otro resultado integral por las inversiones en negocios conjuntos y otros	0	0	n.s.
Instrumentos de deuda a valor razonable con cambios en otro resultado integral	0	0	n.s.
Otros	0	0	n.s.
OTRO RESULTADO INTEGRAL ACUMULADO	-85.375	-117.600	-27,4%
PATRIMONIO NETO ATRIBUIDO A LA ENTIDAD CONTROLADORA	822.776	736.246	11,8%
Participaciones no controladoras	0	0	n.s.
PATRIMONIO NETO	822.776	736.246	11,8%
Subvenciones	942	1.189	-20,8%
Provisiones no corrientes	29.369	38.520	-23,8%
Pasivos financieros no corrientes	77.360	59.473	30,1%
Deudas con entidades de crédito y obligaciones u otros valores negociables	53.690	32.644	64,5%
Otros pasivos financieros	23.670	26.829	-11,8%
Pasivo por impuesto diferido	19.276	19.274	0,0%
Derivados no corrientes	0	107	n.s.
De cobertura	0	107	n.s.
Resto	0	0	n.s.
Otros pasivos no corrientes	0	0	n.s.
PASIVOS NO CORRIENTES	126.947	118.563	7,1%
Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta	0	0	n.s.
Provisiones corrientes	12.321	11.204	10,0%
Pasivos financieros corrientes	53.282	75.803	-29,7%
Deudas con entidades de crédito y obligaciones u otros valores negociables	39.418	57.563	-31,5%
Otros pasivos financieros	13.864	18.240	-24,0%
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	147.866	96.240	53,6%
Proveedores	90.379	53.768	68,1%
Otros acreedores	46.844	33.389	40,3%
Pasivos por impuesto corriente	10.643	9.083	17,2%
Derivados corrientes	1.342	2.159	-37,8%
De cobertura	1.342	2.159	-37,8%
Resto	0	0	n.s.
Otros pasivos corrientes	4.260	217	1863,1%
PASIVOS CORRIENTES	219.071	185.623	18,0%
TOTAL PATRIMONIO NETO + PASIVO	1.168.794	1.040.432	12,3%

Estado de Flujos de efectivo ('000 €)

	Ene-Dic' 21	Ene-Dic' 20	Variación
Flujos de efectivo de las actividades de explotación	221.300	178.341	24,1%
Resultados antes de impuestos	176.420	159.656	10,5%
Ajustes del resultado	71.258	82.171	-13,3%
Amortización del inmovilizado	72.281	71.526	1,1%
Otros ajustes del resultado (netos)	-1.023	10.645	c.s.
Cambios en el capital corriente	18.294	-25.178	c.s.
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación	-44.672	-38.308	16,6%
Pagos de intereses	0	0	n.s.
Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio	0	0	n.s.
Cobros de dividendos	0	0	n.s.
Cobros de intereses	0	0	n.s.
Cobros/(pagos) por impuesto sobre beneficios	-43.273	-35.893	20,6%
Otros cobros/(pagos) de actividades de explotación	-1.399	-2.415	-42,1%
Flujos de efectivo de las actividades de inversión	-94.677	-53.576	76,7%
Pagos por inversiones	-95.779	-55.320	73,1%
Empresas del grupo, asociadas y unidades de negocio	0	0	n.s.
Inmovilizado material, intangible e inversiones inmobiliarias	-95.779	-55.320	73,1%
Otros activos financieros	0	0	n.s.
Otros activos	0	0	n.s.
Cobros por desinversiones	474	605	-21,7%
Empresas del grupo, asociadas y unidades de negocio	0	0	n.s.
Inmovilizado material, intangible e inversiones inmobiliarias	474	605	-21,7%
Otros activos financieros	0	0	n.s.
Otros activos	0	0	n.s.
Otros flujos de efectivo de actividades de inversión	628	1.139	-44,9%
Cobros de dividendos	0	0	n.s.
Cobros de intereses	628	1.139	-44,9%
Otros cobros/(pagos) procedentes de operaciones interrumpidas	0	0	n.s.
Flujos de efectivo de las actividades de financiación	-90.936	-119.960	-24,2%
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio	-4.906	0	n.s.
Emisión	0	0	n.s.
Amortización	0	0	n.s.
Adquisición	-4.906	0	n.s.
Enajenación	0	0	n.s.
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero	1.827	-2.918	c.s.
Emisión	59.250	35.345	67,6%
Devolución y amortización	-57.423	-38.263	50,1%
Pagos por dividendos y remuneración de otros instrumentos de patrimonio	-78.328	-109.411	-28,4%
Otros flujos de efectivo de actividades de financiación	-9.529	-7.631	24,9%
Pago de intereses	-887	-1.800	-50,7%
Otros cobros/(pagos) de actividades de financiación	-8.642	-5.831	48,2%
Efecto de las variaciones de tipo de cambio	3.675	-4.185	c.s.
Aumento/(Disminución) neto de efectivo y equivalentes	39.362	620	6248,7%
Efectivo y equivalentes al inicio del periodo	51.990	51.370	1,2%
Efectivo y equivalentes al final del periodo	91.352	51.990	75,7%

Tipos de cambio utilizados (divisa/€)

Tipos de cambio medios (divisa/€)

Cierre (divisa/€)

	2021	2020	Variación	Dic 2021	Dic 2020	Variación
Euro	1,000	1,000	0,0%	1,000	1,000	0,0%
Dólar estadounidense	1,183	1,141	-3,6%	1,133	1,227	8,3%
Dólar canadiense	1,483	1,529	3,1%	1,439	1,563	8,6%
Peso mexicano	23,989	24,514	2,2%	23,144	24,416	5,5%
Real brasileño	6,381	5,889	-7,7%	6,321	6,381	1,0%
Corona checa	25,648	26,454	3,1%	24,860	26,245	5,6%
Libra esterlina	0,860	0,889	3,4%	0,840	0,899	7,0%
Dinar serbio	117,574	117,571	0,0%	117,582	117,580	0,0%
Yuan remminbi chino	7,638	7,868	3,0%	7,220	8,025	11,2%
Peso Uruguayo	51,532	47,968	-6,9%	50,622	51,955	2,6%
Dólar australiano	1,575	1,656	5,1%	1,561	1,593	2,1%
Dólar neozelandés	1,682	1,757	4,5%	1,658	1,698	2,4%
Baht tailandés	37,815	35,699	-5,6%	37,653	36,727	-2,5%

Anexo 2. Medidas Alternativas de Rendimiento

El Grupo Viscofan incluye en este reporte varias Medidas Alternativas del Rendimiento (MARs en adelante), tal y como se establece en las Directrices sobre MARs publicadas por la European Securities and Markets Authority el 5 de octubre de 2015 (ESMA/2015/1415es), y adoptadas por la CNMV.

Se trata de una serie de medidas elaboradas a partir de la información financiera de Viscofan S.A. y sus sociedades dependientes, siendo complementarias a la información financiera elaborada de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). En ningún caso deben ser evaluadas separadamente ni deben considerarse un sustituto.

Son medidas utilizadas internamente para la toma de decisiones y que el Consejo de Administración decide reportarlas externamente al considerar que aportan información adicional útil para analizar y valorar los resultados del Grupo Viscofan y su situación financiera.

Las MARs incluidas en este reporte son las siguientes:

- El EBITDA, o Resultado operativo antes de amortizaciones se calcula excluyendo los gastos por amortizaciones del Resultado operativo. El EBITDA es una medida comúnmente reportada y extendida entre los analistas, inversores y otros grupos de interés dentro de la industria de envolturas. El Grupo Viscofan utiliza esta medida para seguir la evolución del negocio y establecer objetivos operacionales y estratégicos en las compañías del Grupo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y puede, por tanto, no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.
- Gastos por Consumo: Se calcula como el importe neto de los aprovisionamientos y la variación de productos terminados y en curso. La dirección hace seguimiento de los gastos por consumo como uno de los principales componentes de coste para Viscofan. El peso de los ingresos netos de este componente de coste sobre los ingresos o margen bruto también se analiza para estudiar la evolución del margen operativo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y los gastos por consumo no deben considerarse un sustituto de las distintas partidas de la cuenta de pérdidas y ganancias que lo componen. Además, puede no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.
- Deuda bancaria neta: Se calcula como las deudas con entidades de crédito no corrientes más las deudas con entidades de crédito corrientes neteado de efectivo y otros medios líquidos equivalentes. La dirección considera que la deuda bancaria neta es relevante para los accionistas y otros grupos de interés porque proporciona un análisis de la solvencia del Grupo. No obstante, la Deuda bancaria neta no debe ser tenida en cuenta como sustituto de la Deuda bancaria bruta del balance consolidado, ni de otras partidas de pasivos y activos que puedan afectar a la solvencia del Grupo.
- Ingresos y EBITDA comparable: Esta medida excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio con respecto al periodo comparable anterior y los resultados no recurrentes del negocio para presentar una comparación homogénea de la evolución del Grupo Viscofan. No obstante, los ingresos y EBITDA comparable no son indicadores definidos en las NIIF y pueden, por tanto, no ser comparables con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes, ni deben considerarse un sustituto de los indicadores de evolución de negocio definidos en las NIIF.

Para más información dirigirse a:

Departamento de Relación con inversores y Comunicación corporativa

Tfno: + 34 948 198 436

e-mail: aresa@viscofan.com; beguiristainf@viscofan.com

Pueden consultar toda la información correspondiente a los resultados en la página web del [Grupo Viscofan](#).

Aviso legal

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de la Compañía a la fecha de realización del mismo adicionales a la información financiera obligatoria cuyo único propósito es proporcionar información más detallada sobre perspectivas de comportamiento futuro.

Dichas intenciones, expectativas o previsiones no constituyen garantías de cumplimiento e implican riesgos, incertidumbres así como otros factores de relevancia que podrían determinar que los desarrollos y resultados concretos difieran sustancialmente de los expuestos en estas intenciones, expectativas o previsiones.

Esta circunstancia debe ser tenida en cuenta principalmente por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores que manejen el presente documento.

La información financiera contenida en este documento en relación al ejercicio 2021 y su comparativa con el ejercicio precedente ha sido elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), la información de las cuentas anuales se encuentra auditada y disponible en la página web de la compañía www.viscofan.com y en la página web de la CNMV www.cnmv.es.