Viscofan

Reshaping food and wellbeing.
For many, for long.

Nota de resultados

Viscofan S.A. y sociedades dependientes

Enero-Septiembre 2026

Nota de resultados

Principales conclusiones resultados julio-septiembre 2026

- En el tercer trimestre, el importe neto de la cifra de negocios alcanza un máximo histórico trimestral de €335,7 millones, un crecimiento de 5,5% una vez implementado el incremento adicional de precios para mitigar el aumento de los costes de producción, especialmente la energía.

- El EBITDA en 3T26 es de €73,2 millones, un 0,1% por encima del año anterior con la mejora en el entorno de divisas contrarrestando el empeoramiento de los costes energéticos.

- El resultado neto en 3T26 alcanza los €40,4 millones, un crecimiento del 4,1% frente al año anterior.

- De este modo, el importe neto de la cifra de negocios acumulado es de €965,4 millones (+3,1% frente al año anterior), el EBITDA €207,7 millones (-4,9% frente al año anterior) y el resultado neto €111,8 millones (+2,9% frente al año anterior).

- La deuda bancaria neta a septiembre de 2026 se sitúa en €266,6 millones. La generación de caja permite reducir la deuda en €16,7 millones durante el trimestre, llevar a cabo las inversiones enmarcadas en el plan estratégico Beat´30 y la recompra de acciones asociada al plan de dividendo flexible.

- Para José Antonio Canales, Consejero Delegado del Grupo Viscofan:

  "Los resultados del trimestre muestran una aceleración en las principales magnitudes financieras de ingresos, EBITDA y resultado neto que reflejan la mejora de las condiciones del entorno de mercado, con la implementación efectiva de nuevos precios que contrarresten el incremento del coste energético, y con la evolución de las divisas, principalmente el dólar americano, cuya apreciación contribuye al crecimiento frente al desgaste de los trimestres precedentes.

  Este esfuerzo en disciplina comercial, el crecimiento esperado, la mejoría de la divisa y las coberturas sobre costes energéticos en España nos permite reiterar nuestros objetivos de ingresos y resultado neto a pesar de ajustar en 10-15 millones de euros el EBITDA esperado.

  Los principales proyectos estratégicos de inversión avanzan satisfactoriamente sustentados por la fortaleza operativa y el compromiso del equipo humano.

  Bajo estas premisas el Consejo de Administración ha aprobado distribuir en diciembre de 2026 un dividendo a cuenta mínimo de 1,40 euros por acción, en línea con la distribución a cuenta que se viene realizando en estos años".

Evolución del negocio

Resumen de la cuenta de resultados financieros Grupo Viscofan. ('000 €)

	Acumulado				Tercer trimestre			
	Ene-Sep' 26	**Ene-Sep' 25**	**Variación**	**Comparable***	**Jul-Sep' 26**	**Jul-Sep' 25**	**Variación**	**Comparable***
Importe neto de la cifra de negocios	965.443	936.859	3,1%	4,5%	335.682	318.100	5,5%	3,9%
EBITDA	207.650	218.241	-4,9%	1,6%	73.162	73.080	0,1%	-1,4%
Margen EBITDA	*21,5%*	*23,3%*	*-1,8 p.p.*	*-0,6 p.p.*	*21,8%*	*23,0%*	*-1,2 p.p.*	*-1,2 p.p.*
Beneficio de explotación	143.206	153.785	-6,9%		51.428	51.973	-1,0%	
Resultado Neto	111.772	108.628	2,9%		40.443	38.865	4,1%	

Desglose del importe neto de la cifra de negocios ('000 €)

	Ene-Sep' 26	**Ene-Sep' 25**	**Variación**	**Jul-Sep' 26**	**Jul-Sep' 25**	**Variación**
Food. Packaging and Ingredients	899.769	882.946	1,9%	308.087	301.748	2,1%
Health	6.474	3.663	76,7%	2.718	1.275	113,2%
Pet Treats	15.353	6.254	145,5%	7.024	1.818	286,4%
Energía	43.847	43.996	-0,3%	17.853	13.259	34,6%
Importe neto de la cifra de negocio	965.443	936.859	3,1%	335.682	318.100	5,5%

Por área geográfica	**Ene-Sep' 26**	**Ene-Sep' 25**	***Variación***	**Jul-Sep' 26**	**Jul-Sep' 25**	***Variación***
Europa, Medio Este y África (EMEA)	384.461	385.543	-0,3%	129.643	127.605	1,6%
Norteamérica	296.585	291.597	1,7%	102.236	96.891	5,5%
Sudamérica	153.026	137.360	11,4%	53.831	48.037	12,1%
Asia Pacífico (APAC)	131.371	122.359	7,4%	49.972	45.567	9,7%
Importe neto de la cifra de negocio	965.443	936.859	3,1%	335.682	318.100	5,5%

**Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2026 y los cambios en el perímetro de consolidación por la incorporación a partir de marzo de 2025 de la compañía adquirida Pet Mania Comércio Internacional Ltda.*

La división de Food, Packaging and Ingredients (FPI) ha crecido impulsada por la evolución de las envolturas de celulósica, donde Viscofan refuerza su liderazgo en un contexto de consolidación de la capacidad productiva, y de colágeno, cuyo crecimiento se ha visto apoyado, entre otros factores, por los proyectos de sustitución de tripa animal, aunque este comportamiento contrasta con la evolución más débil en Packaging.

Con el objetivo de mitigar el incremento de los costes, Viscofan ha implementado subidas de precios adicionales en los meses de mayo y junio. Un esfuerzo en disciplina comercial que permite aprovechar las oportunidades de crecimiento futuro en el sector con los retornos esperados.

Por geografías, destaca el crecimiento de Sudamérica y Asia Pacífico, impulsados por Brasil y China, respectivamente.

A la evolución positiva del negocio de envolturas se suma la contribución de la división de Health con un mayor éxito comercial de las soluciones de nutrición basadas en colágeno. También destaca la división de Pet Treats, que mantiene su crecimiento a pesar del adverso contexto arancelario entre Brasil y Estados Unidos.

Esta evolución favorable de la actividad se está produciendo en un entorno de costes más exigente. Especialmente después del conflicto en Oriente Medio, que ha aumentado significativamente los precios de la energía y de determinadas materias primas, entre las que destacan los sulfuros y derivados del petróleo.

Como medidas para mitigar este contexto, la actividad operativa de Viscofan se ha orientado a alcanzar elevados niveles de eficiencia, fomentando nuevas iniciativas de ahorro de costes y también se ha optado por asegurar los costes de la energía y los ingresos de cogeneración para el cuarto trimestre de 2026 en España.

En cambio, el entorno de divisas en los últimos meses muestra una evolución más favorable que en la primera mitad del año. El comportamiento del dólar estadounidense frente al euro ha tenido un impacto positivo en el tercer trimestre, después de la significativa presión registrada durante el primer semestre. No obstante, este efecto se ve contrarrestado por la evolución de las divisas de países con una presencia productiva relevante para el Grupo, especialmente el peso mexicano y el real brasileño, que continúan apreciándose y presionando los costes.

Las oportunidades de crecimiento, de mejora del parque industrial y de eficiencia contempladas en el plan estratégico Beat´30 se mantienen, y con esto Viscofan sigue progresando en la ejecución de los principales proyectos. Tras completar la ampliación de capacidad de envolturas de colágeno en New Jersey y en Zacapu en la planta de envolturas de celulósica, continúan los primeros trabajos para la nueva planta de České Budějovice, cuya puesta en marcha está prevista para 2028. Asimismo, continúan las inversiones en eficiencia energética y gestión medioambiental en Cáseda.

Ingresos:

En el tercer trimestre de 2026, el importe neto de la cifra de negocios alcanza los €335,7 millones, un crecimiento del 5,5% frente al tercer trimestre del año anterior y un 3,9% en términos comparables[1], esto es, sin considerar el efecto de la variación de los tipos de cambio que aporta 1,6 p.p. al crecimiento del importe neto de la cifra de negocios consolidado.

Del importe neto de la cifra de negocios reportado, la evolución por divisiones es la siguiente:

- En Food. Packaging and Ingredients los ingresos alcanzan €308,1 millones, un aumento del 2,1% vs. 3T25 en un trimestre en el que se ha hecho un ejercicio de disciplina comercial con incrementos de precios en todas las tecnologías para asegurar un crecimiento futuro saludable en el actual contexto de costes.
- En Health los ingresos ascienden a €2,7 millones, un aumento del 113,2% gracias a los nuevos acuerdos comerciales en péptidos de colágeno.
- En Pet Treats los ingresos son €7,0 millones (+286,4% vs. 3T25) con la recuperación de las ventas desde Brasil a Estados Unidos.

[1] *Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2026 y los cambios en el perímetro de consolidación por la incorporación a partir de marzo del 2025 de la compañía adquirida Pet Mania Comércio Internacional Ltda.*

- En energía, los ingresos se sitúan en €17,9 millones, un aumento del 34,6% respecto al año anterior debido a los mayores precios de venta en el mercado eléctrico español.

El desglose geográfico[2] del importe neto de la cifra de negocios en 3T26 es el siguiente:

- EMEA: Los ingresos reportados alcanzan los €129,6 millones, un aumento del 1,6% frente a 3T25 y del 1,2% en términos comparables.
- Norteamérica: Los ingresos reportados ascienden a €102,2 millones, un incremento del 5,5% frente a 3T25 y del 4,0% en términos comparables.
- Sudamérica: Los ingresos se sitúan en €53,8 millones, un incremento del 12,1% frente a 3T25. En términos comparables, los ingresos de la región crecen un 9,8% respecto a 3T25.
- APAC: Los ingresos son €50,0 millones, un crecimiento del 9,7% vs. 3T25, y del 4,6% en términos comparables.

En los nueve primeros meses de 2026 (9M26), el importe neto de la cifra de negocios se sitúa en €965,4 millones, un 3,1% superior al mismo periodo del año anterior.

En términos comparables, el importe neto de la cifra de negocios crece un 4,5% frente al mismo periodo del año anterior.

En el acumulado a septiembre de 2026 la variación de los tipos de cambio erosiona en -1,6 p.p. al crecimiento del importe neto de la cifra de negocios consolidado y los cambios en el perímetro de consolidación por la incorporación de la compañía adquirida Pet Mania Comércio Internacional Ltda. contribuyen con 0,2 p.p.

Del importe neto de la cifra de negocios reportada, la evolución por divisiones es la siguiente:

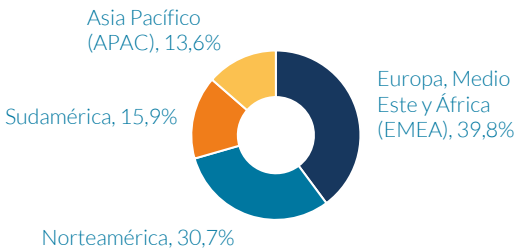
- En Food. Packaging and Ingredients los ingresos alcanzan €899,8 millones, un crecimiento del 1,9% frente al mismo periodo del año anterior.
- En Health los ingresos ascienden a €6,5 millones, un aumento del 76,7% vs. 9M25.
- En Pet Treats los ingresos son €15,4 millones (+145,5% vs. 9M25).
- En energía, los ingresos se sitúan en €43,8 millones, un descenso del 0,3% respecto al año anterior.

El desglose geográfico del importe neto de la cifra de negocios en 9M26 es el siguiente:

- EMEA: Los ingresos reportados alcanzan los €384,5 millones, un 0,3% inferiores al 9M25 afectados por el descenso del 2,2% en los ingresos de cogeneración en España. Sin considerar los ingresos de cogeneración, los ingresos comparables de la región crecen un 0,6%.
- Norteamérica: Los ingresos ascienden a €296,6 millones, un 1,7% por encima de 9M25 erosionados por las divisas, mientras que crecen un 5,2% en términos comparables.
- Sudamérica: Los ingresos se sitúan en €153,0 millones, un incremento del 11,4% frente a 9M25. En términos comparables, los ingresos de la región crecen un 13,0% frente a 9M25.
- APAC: Los ingresos reportados son €131,4 millones, un incremento del 7,4% comparado con 9M25, y del 6,3% excluyendo el impacto de la variación de las divisas.

[2] *Ingresos por origen de ventas: EMEA (España, Alemania, República Checa, Reino Unido, Bélgica, Francia y Serbia), Norteamérica (Canadá, Costa Rica, México y Estados Unidos), APAC (Australia, China, Japón, Tailandia), Sudamérica (Brasil y Uruguay)*

9M26. Desglose geográfico del importe neto de la cifra de negocios



Gastos de explotación

En el tercer trimestre los gastos por consumo[3] crecen un 4,9% hasta €115,9 millones, impulsados por los precios de materias primas como el sulfuro para la producción de viscosa y las poliamidas, mientras que en términos interanuales los precios de las pieles de colágeno han tenido un comportamiento más estable. Adicionalmente, el precio del gas de cogeneración sigue incrementándose de manera significativa. Con todo, la subida de precios implementada permite mantener el margen bruto[4] prácticamente estable, en el 65,5% (+0,3 p.p. vs. 3T25).

En 9M26, los gastos por consumo se sitúan en €317,7 millones (+6,3% vs. 9M25) y el margen bruto es 67,1% (-1,0 p.p. vs. 9M25).

Los gastos de personal en 9M26 crecen un 5,5% hasta €231,7 millones y en 3T26 un 6,4% hasta €77,6 millones impulsados por el aumento del 4,7% en la plantilla media hasta 5.974 personas incluyendo la incorporación de la compañía adquirida en Brasil y la contratación necesaria para la puesta en marcha de nueva capacidad.

En 3T26, los Otros gastos de explotación son €74,0 millones, un aumento del 10,2% respecto a 3T25 debido principalmente al incremento del 21,8% en los gastos por suministro de energía y del 14,7% en los gastos de transporte.

En 9M26 los Otros gastos de explotación son €222,1 millones, un aumento del 4,5% frente a 9M25. Dentro de Otros gastos de explotación, los gastos por suministro de energía aumentan un 8,3% vs. 9M25 y los gastos de transporte un 8,1%.

Resultado operativo

En el tercer trimestre, el EBITDA alcanza €73,2 millones (+0,1% vs. 3T25) donde la evolución de las divisas contrarresta los €5,1 millones de impacto negativo de la energía en el EBITDA trimestral.

De este modo, el EBITDA comparable desciende un 1,4% frente al año anterior.

En el acumulado a septiembre de 2026 el EBITDA es de €207,7 millones, un descenso del 4,9% vs. 9M25 donde la evolución de las divisas erosiona en -6,2 p.p. el crecimiento. En términos comparables el EBITDA crece un 1,6% frente al año anterior.

El gasto por amortizaciones en 3T26 es de €21,7 millones (+3,0% vs. 3T25) y en 9M26 de €64,4 millones (0,0% vs. 9M25).

De este modo, el resultado de explotación en el tercer trimestre alcanza los €51,4 millones, un 1,0% inferior a 3T25, dando lugar a un resultado de explotación acumulado de €143,2 millones (-6,9% vs. 9M25).

Resultado financiero

El Resultado financiero neto del tercer trimestre ha sido negativo con €2,6 millones, con unas diferencias positivas de cambio de €0,8 millones y unos gastos financieros de €3,8 millones. Esta cifra se compara con un Resultado financiero neto negativo en 3T25 de €7,4 millones, periodo en el que las diferencias de cambio fueron negativas con €5,3 millones y los gastos financieros se situaron en €2,5 millones.

[3] *Gastos por consumo = Aprovisionamientos +/- Variación de productos terminados y en curso*
[4] *Margen bruto = (Ingresos – Gastos por consumo) / Ingresos*

El Resultado financiero neto en 9M26 ha sido negativo con €3,9 millones con unas diferencias positivas de cambio de €4,5 millones y con unos gastos financieros de €9,9 millones. Esto compara con un Resultado financiero neto negativo en 9M25 de €25,5 millones, periodo en el que las diferencias de cambio fueron negativas con €19,3 millones y los gastos financieros se situaron en €7,5 millones.

NIIF 18

El Grupo Viscofan está evaluando la aplicación anticipada de la NIIF 18 en el ejercicio 2026. Entre otros aspectos, el nuevo estándar modificará la presentación de las diferencias de cambio actualmente registradas en el Resultado financiero neto, que se clasificarán en la misma categoría de la cuenta de resultados que los ingresos y gastos de las partidas que las originan.

Resultado neto

El Beneficio antes de impuestos del 9M26 es de €139,3 millones y el gasto por Impuesto de Sociedades de €28,2 millones situando la tasa fiscal efectiva en 20,2% frente a la tasa fiscal del 16,0% en 9M25, que contaba con la activación de bases imponibles negativas en EE. UU. por valor de €7,5 millones.

Con todo, el resultado neto del Grupo Viscofan en 9M26 se sitúa en €111,8 millones, un aumento del 2,9% vs. 9M25. Del mismo, el 3T26 contribuye con €40,4 millones, un incremento del 4,1% vs. 3T25.

Inversión

Las inversiones en el 9M26 son €54,2 millones (€54,8 millones en 9M25) y progresan según lo previsto en línea con el objetivo de €100 millones marcado para el año.

Entre los principales proyectos del año 2026, seguimos avanzando en proyectos orientados a reforzar capacidad, eficiencia y sostenibilidad. Tras completar las ampliaciones de capacidad de colágeno en New Jersey y de celulósica en Zacapu, avanza el desarrollo de la futura planta de České Budějovice (República Checa), cuya puesta en marcha está prevista para 2028.

Pasivos financieros

La deuda bancaria neta[5] a cierre de septiembre de 2026 es de €266,6 millones, frente a los €283,3 millones de junio de 2026 y los €206,1 millones a cierre de diciembre de 2025. La evolución de la deuda incluye el incremento de la remuneración al accionista, con un pago de €25,1 millones a los accionistas que optaron por recibir el dividendo complementario en efectivo en junio de 2026, y la recompra de acciones por importe de €99,7 millones en 9M26 (€17,8 millones en 3T26).

Retribución al accionista

El Consejo de Administración ha acordado la distribución en diciembre de 2026 de un dividendo a cuenta de, al menos, 1,40 euros por acción que se llevará a cabo en el marco del sistema de dividendo opcional "Viscofan retribución flexible".

La puesta en marcha del plan y del calendario estimado de ejecución, así como el programa de recompra han sido comunicados como "Otra información relevante" a la Comisión Nacional del Mercado de Valores y están a disposición del público en la página web de la Sociedad (www.viscofan.com) y de la Comisión Nacional del Mercado de Valores (www.cnmv.es).

Previsiones ejercicio 2026

En este contexto se espera que los volúmenes de envolturas mejoren frente al trimestre anterior en un contexto más favorable de divisas.

Ante la volatilidad en el corto plazo en los costes de energía, se han realizado coberturas para los próximos meses que suponen un impacto neto negativo de más de €5 millones en el 4T26 en España.

Bajo este escenario, se mantienen los objetivos de ingresos y resultado neto con un EBITDA entre €290 millones y €295 millones.

[5] *Deuda bancaria neta = Deudas con entidades de crédito no corrientes + Deudas con entidades de crédito corrientes – Efectivo y otros medios líquidos equivalentes*

Medidas alternativas de rendimiento

El Grupo Viscofan incluye en este reporte varias Medidas Alternativas del Rendimiento (MAR en adelante), tal y como se establece en las Directrices sobre MAR publicadas por la European Securities and Markets Authority el 5 de octubre de 2015 (ESMA/2015/1415es), y adoptadas por la CNMV.

Se trata de una serie de medidas elaboradas a partir de la información financiera de Viscofan S.A. y sus sociedades dependientes, siendo complementarias a la información financiera elaborada de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). En ningún caso deben ser evaluadas separadamente ni deben considerarse un sustituto.

Son medidas utilizadas internamente para la toma de decisiones y que el Consejo de Administración decide reportarlas externamente al considerar que aportan información adicional útil para analizar y valorar los resultados del Grupo Viscofan y su situación financiera.

Las MAR incluidas en este reporte son las siguientes:

- El EBITDA, o Resultado operativo antes de amortizaciones se calcula excluyendo los gastos por amortizaciones del Resultado operativo. El EBITDA es una medida comúnmente reportada y extendida entre los analistas, inversores y otros grupos de interés dentro de la industria de envolturas. El Grupo Viscofan utiliza esta medida para seguir la evolución del negocio y establecer objetivos operacionales y estratégicos en las compañías del Grupo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y puede, por tanto, no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.

- Gastos por Consumo: Se calcula como el importe neto de los aprovisionamientos y la variación de productos terminados y en curso. La dirección hace seguimiento de los gastos por consumo como uno de los principales componentes de coste para Viscofan. El peso de los ingresos netos de este componente de coste sobre los ingresos o margen bruto también se analiza para estudiar la evolución del margen operativo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y los gastos por consumo no deben considerarse un sustituto de las distintas partidas de la cuenta de pérdidas y ganancias que lo componen. Además, puede no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.

- Deuda bancaria neta: Se calcula como las deudas con entidades de crédito no corrientes más las deudas con entidades de crédito corrientes, netas de efectivo y otros medios líquidos equivalentes. La dirección considera que la deuda bancaria neta es relevante para los accionistas y otros grupos de interés porque proporciona un análisis de la solvencia del Grupo. No obstante, la Deuda bancaria neta no debe ser tenida en cuenta como sustituto de la Deuda bancaria bruta del balance consolidado, ni de otras partidas de pasivos y activos que puedan afectar a la solvencia del Grupo.

- Ingresos y EBITDA comparables: Esta medida excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio con respecto al periodo comparable anterior, los cambios en el perímetro de consolidación por adquisiciones y los resultados no recurrentes del negocio para presentar una comparación homogénea de la evolución del Grupo Viscofan. No obstante, los ingresos y EBITDA comparables no son indicadores definidos en las NIIF y pueden, por tanto, no ser comparables con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes, ni deben considerarse un sustituto de los indicadores de evolución de negocio.

Anexos financieros

Resultados financieros Grupo Viscofan 3T26 ('000 €)

	Jul-Sep' 26	Jul-Sep' 25	*Variación*
Importe neto de la cifra de negocio	**335.682**	**318.100**	**5,5%**
Otros Ingresos de explotación	3.895	5.268	-26,1%
Trabajos realizados por la empresa para su activo	557	373	49,3%
Var. existencias productos terminados y en curso	1.011	-11.432	c.s
Aprovisionamientos	-116.934	-99.121	18,0%
Gastos de personal	-77.611	-72.971	6,4%
Otros gastos de explotación	-74.043	-67.171	10,2%
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otros	594	20	2870,0%
Deterioro de inmovilizado	-10	-7	42,9%
Resultado por enajenaciones del inmovilizado	21	21	—%
Otros resultados	0	0	n.s.
EBITDA	**73.162**	**73.080**	**0,1%**
Margen EBITDA	*21,8%*	*23,0%*	*-1,2p.p.*
Amortización de inmovilizado	-21.734	-21.107	3,0%
Beneficio de explotación	**51.428**	**51.973**	**-1,0%**
Margen Beneficio de explotación	*15,3%*	*16,3%*	*-1,0p.p.*
Ingresos financieros	347	412	-15,8%
Gastos financieros	-3.845	-2.451	56,9%
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	0	0	n.s.
Diferencias de cambio	849	-5.332	c.s
Pérdida/Reversión por deterioro de instrumentos financieros	0	0	n.s.
Resultado por enajenaciones de instrumentos financieros	0	0	n.s.
Resultado financiero	**-2.649**	**-7.371**	**-64,1%**
Resultado de entidades valoradas por el método de la participación	0	0	n.s.
Resultado antes de impuestos	**48.779**	**44.602**	**9,4%**
Impuestos	-8.681	-6.529	33,0%
Resultado después de impuestos procedente de actividades continuadas	**40.098**	**38.073**	**5,3%**
Resultado de actividades interrumpidas neto de impuestos	0	0	n.s.
Resultado atribuido a participaciones no controladoras	-345	-792	-56,4%
Resultado neto Grupo Viscofan	**40.443**	**38.865**	**4,1%**

Resultados financieros Grupo Viscofan 9M26 ('000 €)

	Ene-Sep' 26	Ene-Sep' 25	Variación
Importe neto de la cifra de negocio	**965.443**	**936.859**	**3,1%**
Otros Ingresos de explotación	10.057	11.274	-10,8%
Trabajos realizados por la empresa para su activo	1.674	1.121	49,3%
Var. existencias productos terminados y en curso	18.980	10.766	76,3%
Aprovisionamientos	-336.727	-309.701	8,7%
Gastos de personal	-231.720	-219.613	5,5%
Otros gastos de explotación	-222.094	-212.480	4,5%
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otros	1.967	61	3124,6%
Deterioro de inmovilizado	-37	-22	68,2%
Resultado por enajenaciones del inmovilizado	107	-24	c.s
Otros resultados	0	0	n.s.
EBITDA	**207.650**	**218.241**	**-4,9%**
Margen EBITDA	*21,5%*	*23,3%*	*-1,8 p.p.*
Amortización de inmovilizado	-64.444	-64.456	—%
Beneficio de explotación	**143.206**	**153.785**	**-6,9%**
Margen Beneficio de explotación	*14,8%*	*16,4%*	*-1,6 p.p.*
Ingresos financieros	1.472	1.322	11,3%
Gastos financieros	-9.921	-7.510	32,1%
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	0	0	n.s.
Diferencias de cambio	4.507	-19.316	c.s
Pérdida/Reversión por deterioro de instrumentos financieros	0	0	n.s.
Resultado por enajenaciones de instrumentos financieros	0	0	n.s.
Resultado financiero	**-3.942**	**-25.504**	**-84,5%**
Resultado de entidades valoradas por el método de la participación	0	0	n.s.
Resultado antes de impuestos	**139.264**	**128.281**	**8,6%**
Impuestos	-28.195	-20.497	37,6%
Resultado después de impuestos procedente de actividades continuadas	**111.069**	**107.784**	**3,0%**
Resultado de actividades interrumpidas neto de impuestos	0	0	n.s.
Resultado atribuido a participaciones no controladoras	-703	-844	-16,7%
Resultado neto Grupo Viscofan	**111.772**	**108.628**	**2,9%**

Estado consolidado de situación financiera ('000 €)

Activos	Sep' 26	Dic' 25	Variación
Inmovilizado intangible	42.011	39.590	6,1%
Fondo de Comercio	*14.504*	*13.612*	*6,6%*
Otros activos intangibles	*27.507*	*25.978*	*5,9%*
Inmovilizado material	558.513	554.117	0,8%
Inversiones inmobiliarias	0	0	n.s.
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	0	0	n.s.
Activos financieros no corrientes	8.392	7.509	11,8%
a) A valor razonable con cambios en resultados	*5.025*	*4.574*	*9,9%*
De los cuales "Designados en el momento inicial"	*5.025*	*4.574*	*9,9%*
b) A valor razonable con cambios en otro resultado integral	*0*	*0*	*n.s.*
De los cuales "Designados en el momento inicial"	*0*	*0*	*n.s.*
c) A coste amortizado	*3.367*	*2.935*	*14,7%*
Derivados no corrientes	0	0	n.s.
De cobertura	*0*	*0*	*n.s.*
Resto	*0*	*0*	*n.s.*
Activos por impuesto diferido	57.850	58.024	-0,3%
Otros activos no corrientes	0	834	n.s.
ACTIVOS NO CORRIENTES	**666.766**	**660.074**	**1,0%**
Activos no corrientes mantenidos para la venta	0	0	n.s.
Existencias	439.555	386.859	13,6%
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	362.213	329.601	9,9%
Clientes por ventas y otras cuentas a cobrar	*301.997*	*284.133*	*6,3%*
Otros deudores	*52.706*	*36.911*	*42,8%*
Activos por impuesto corriente	*7.510*	*8.557*	*-12,2%*
Otros activos financieros corrientes	1.079	974	10,8%
a) A valor razonable con cambios en resultados	*816*	*817*	*-0,1%*
De los cuales "Designados en el momento inicial"	*816*	*817*	*-0,1%*
b) A valor razonable con cambios en otro resultado integral	*0*	*0*	*n.s.*
De los cuales "Designados en el momento inicial"	*0*	*0*	*n.s.*
c) A coste amortizado	*263*	*157*	*67,5%*
Derivados corrientes	0	1.278	n.s.
De cobertura	0	1.278	*n.s.*
Resto	0	0	n.s.
Otros activos corrientes	0	0	n.s.
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	73.807	62.790	17,5%
ACTIVOS CORRIENTES	**876.654**	**781.502**	**12,2%**
TOTAL ACTIVO	**1.543.420**	**1.441.576**	**7,1%**

Patrimonio Neto	Sep' 26	Dic' 25	Variación
Capital	32.200	32.550	-1,1%
Prima de emisión	12	12	—%
Reservas	897.321	866.701	3,5%
Menos: Acciones y participaciones en patrimonio propias	-37.141	-23.641	57,1%
Resultado de ejercicios anteriores	0	0	n.s.
Otras aportaciones de socios	0	0	n.s.
Resultado del ejercicio atribuido a la entidad controladora	111.772	159.917	-30,1%
Menos: Dividendo a cuenta	0	-22.344	n.s.
Otros instrumentos de patrimonio neto	2.330	1.248	86,7%
FONDOS PROPIOS	**1.006.494**	**1.014.443**	**-0,8%**
Partidas que no se reclasifican al resultado del periodo	0	0	n.s.
Instrumentos de patrimonio con cambios en otro resultado integral	0	0	n.s.
Otros	0	0	n.s.
Partidas que pueden reclasificarse posteriormente al resultado del periodo	-73.003	-86.813	-15,9%
Operaciones de cobertura	-611	-82	645,1%
Diferencias de conversión	-72.392	-86.731	-16,5%
Participación en otro resultado integral por las inversiones en negocios conjuntos y otros	0	0	n.s.
Instrumentos de deuda a valor razonable con cambios en otro resultado integral	0	0	n.s.
Otros	0	0	n.s.
OTRO RESULTADO INTEGRAL ACUMULADO	**-73.003**	**-86.813**	**-15,9%**
PATRIMONIO NETO ATRIBUIDO A LA ENTIDAD CONTROLADORA	**933.491**	**927.630**	**0,6%**
Participaciones no controladoras	4.901	5.422	-9,6%
PATRIMONIO NETO	**938.392**	**933.052**	**0,6%**

Pasivos	Sep' 26	Dic' 25	Variación
Subvenciones	4.520	4.425	2,1%
Provisiones no corrientes	26.548	21.037	26,2%
Pasivos financieros no corrientes	90.279	60.579	49,0%
Deudas con entidades de crédito y obligaciones u otros valores negociables	68.064	40.382	68,6%
Otros pasivos financieros	22.215	20.197	10,0%
Pasivo por impuesto diferido	26.461	28.634	-7,6%
Derivados no corrientes	31	0	n.s.
De cobertura	31	0	n.s.
Resto	0	0	n.s.
Otros pasivos no corrientes	0	0	n.s.
PASIVOS NO CORRIENTES	**147.839**	**114.675**	**28,9%**
Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta	0	0	n.s.
Provisiones corrientes	30.789	20.709	48,7%
Pasivos financieros corrientes	286.114	255.739	11,9%
Deudas con entidades de crédito y obligaciones u otros valores negociables	272.374	228.511	19,2%
Otros pasivos financieros	13.740	27.228	-49,5%
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	139.017	117.401	18,4%
Proveedores	95.448	69.441	37,5%
Otros acreedores	30.861	33.947	-9,1%
Pasivos por impuesto corriente	12.708	14.013	-9,3%
Derivados corrientes	1.269	0	n.s.
De cobertura	1.269	0	n.s.
Resto	0	0	n.s.
Otros pasivos corrientes	0	0	n.s.
PASIVOS CORRIENTES	**457.189**	**393.849**	**16,1%**
TOTAL PATRIMONIO NETO + PASIVO	**1.543.420**	**1.441.576**	**7,1%**

Tipos de cambio

Tipos de cambio medios (divisa/€)	9M26	9M25	% var.	Cierre (divisa/€) Sep 2026	Dic 2025	% var.
Euro	1,000	1,000	—%	1,000	1,000	—%
Dólar estadounidense	1,161	1,118	-3,7%	1,136	1,175	3,4%
Libra esterlina	0,864	0,850	-1,6%	0,855	0,873	2,1%
Dólar canadiense	1,608	1,563	-2,8%	1,611	1,609	-0,1%
Real brasileño	5,978	6,316	5,7%	5,883	6,465	9,9%
Yuan renminbi chino	7,949	8,032	1,0%	7,622	8,236	8,1%
Corona checa	24,286	24,832	2,2%	24,440	24,245	-0,8%
Dinar serbio	117,392	117,177	-0,2%	117,517	117,282	-0,2%
Peso mexicano	20,206	21,814	8,0%	20,259	21,111	4,2%
Peso uruguayo	46,233	46,436	0,4%	45,745	45,873	0,3%
Dólar australiano	1,651	1,744	5,6%	1,628	1,756	7,9%
Baht tailandés	37,708	36,996	-1,9%	38,113	37,218	-2,3%

Para más información dirigirse a:

Departamento de Relación con Inversores, Comunicación y Sostenibilidad del Grupo Viscofan

Teléfono: +34948198436

e-mail: aresa@viscofan.com, beguiristainf@viscofan.com

Pueden consultar toda la información correspondiente a los resultados en la página web: www.viscofan.com

Aviso legal

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de la compañía a la fecha de realización del mismo adicionales a la información financiera obligatoria cuyo propósito es proporcionar información más detallada sobre perspectivas de comportamiento.

Dichas intenciones, expectativas o previsiones no constituyen garantías de cumplimiento e implican riesgos, incertidumbres así como otros factores de relevancia que podrían determinar que los desarrollos y resultados concretos difieran sustancialmente de los expuestos en estas intenciones, expectativas o previsiones.

Esta circunstancia debe ser tenida en cuenta principalmente por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores que manejen el presente documento.

La información financiera contenida en este documento ha sido elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta información financiera no ha sido auditada y, en consecuencia, es susceptible de potenciales futuras modificaciones