

3T

2022

Resultados

**Viscofan** *Reshaping food and wellbeing.  
For many, for long.*



# Aviso legal

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de la Compañía a la fecha de realización del mismo adicionales a la información financiera obligatoria cuyo único propósito es proporcionar información más detallada sobre perspectivas de comportamiento futuro.

Dichas intenciones, expectativas o previsiones no constituyen garantías de cumplimiento e implican riesgos, incertidumbres así como otros factores de relevancia que podrían determinar que los desarrollos y resultados concretos difieran sustancialmente de los expuestos en estas intenciones, expectativas o previsiones.

Esta circunstancia debe ser tomada en cuenta principalmente por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores que manejen el presente documento.

La información financiera contenida en este documento ha sido elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta información financiera no ha sido auditada y, en consecuencia, es susceptible de potenciales futuras modificaciones.

# Principales hitos 3T22

€305,3

millones

Ingresos

+24,3%

€68,0

millones

EBITDA

+6,1%

€40,2

millones

Resultado Neto

+12,8%

€69,5

millones

Capex 9M22

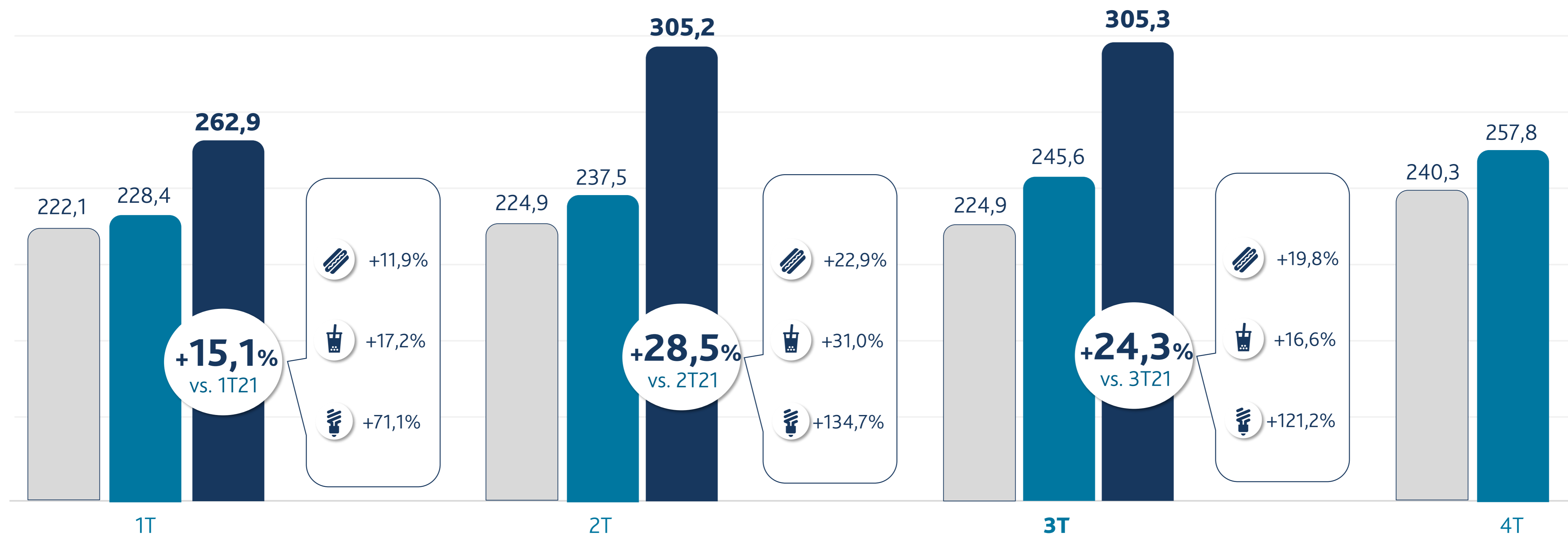
+75,8%

# Se mantiene la solidez de crecimiento en ingresos

## Tasa de doble dígito en todas las divisiones de negocio

● **Ingresos Grupo. Trimestral** — 2020 2021 2022

Millones de euros



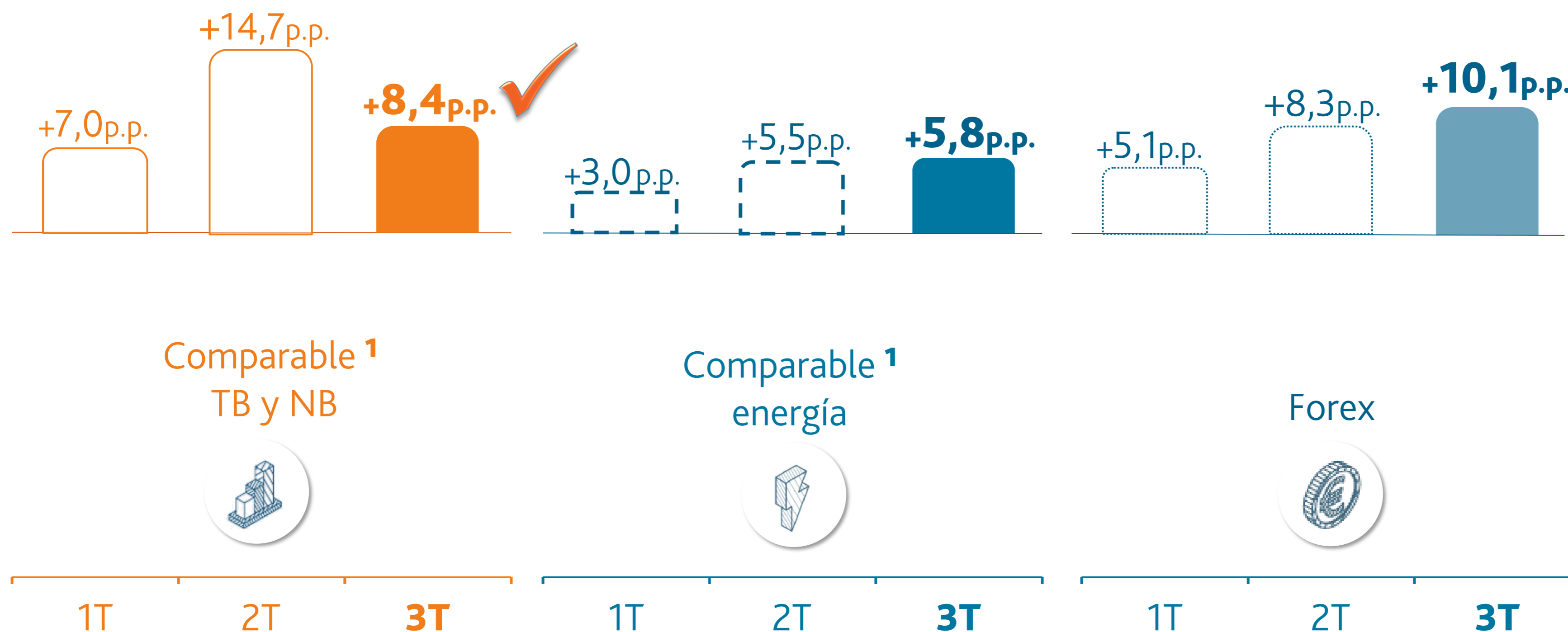
● Negocio Tradicional ● Nuevos Negocios ● Energía

# Crecimiento significativo en el tercer trimestre

Impulsado por los volúmenes, precios, energía y fx

## ● Ingresos trimestrales

Contribución al crecimiento (p.p.)



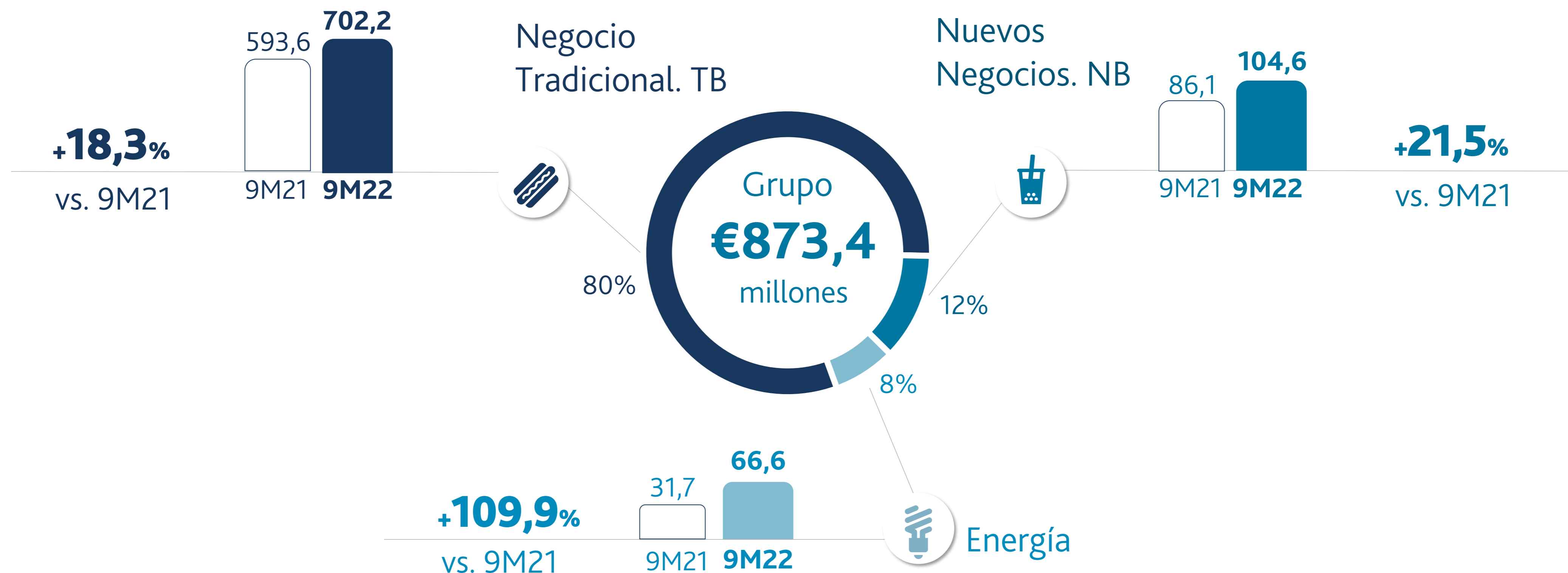
<sup>1</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2022.

# Contribución positiva de todos los negocios

Crecimiento del 22,8% en los ingresos acumulados

## ● Ingresos 9M22

Desglose por división de negocio

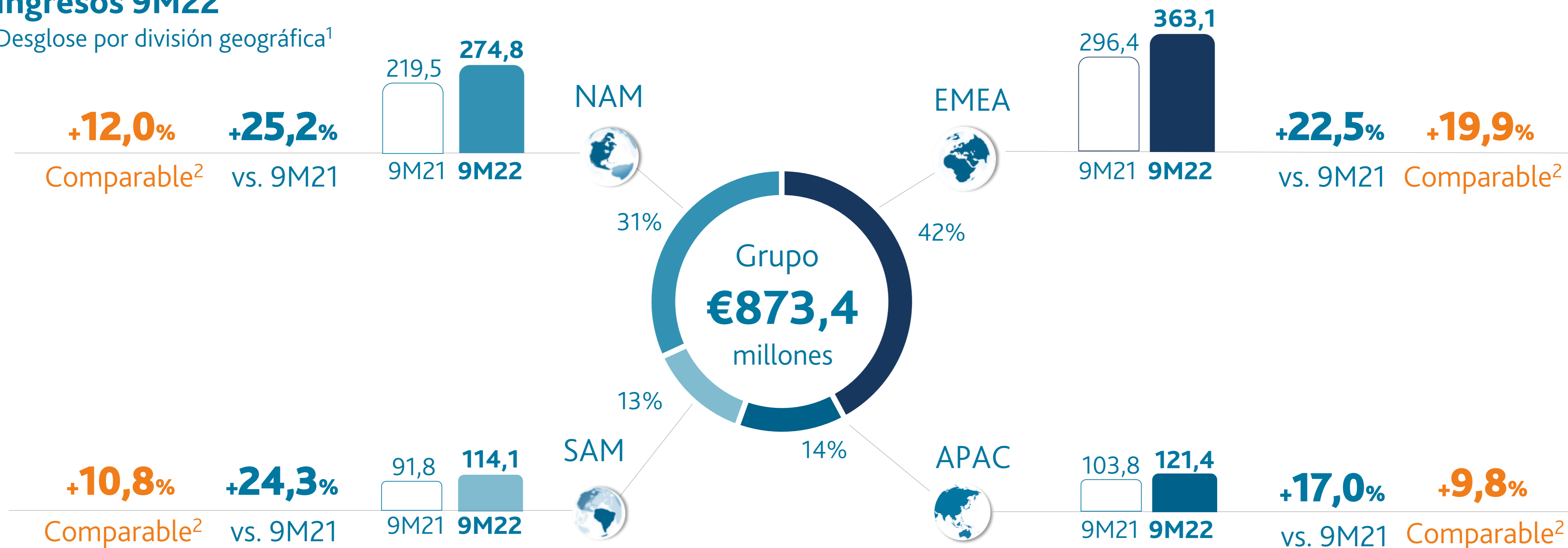


# Crecimiento en todas las regiones de reporte

## Sólido crecimiento global

### ● Ingresos 9M22

Desglose por división geográfica<sup>1</sup>



<sup>1</sup> Ingresos por origen de ventas: EMEA (sociedades europeas), Norteamérica NAM (Canadá, Costa Rica, México y Estados Unidos), APAC (Australia, China, Japón, Nueva Zelanda y Tailandia), Sudamérica SAM (Brasil y Uruguay).

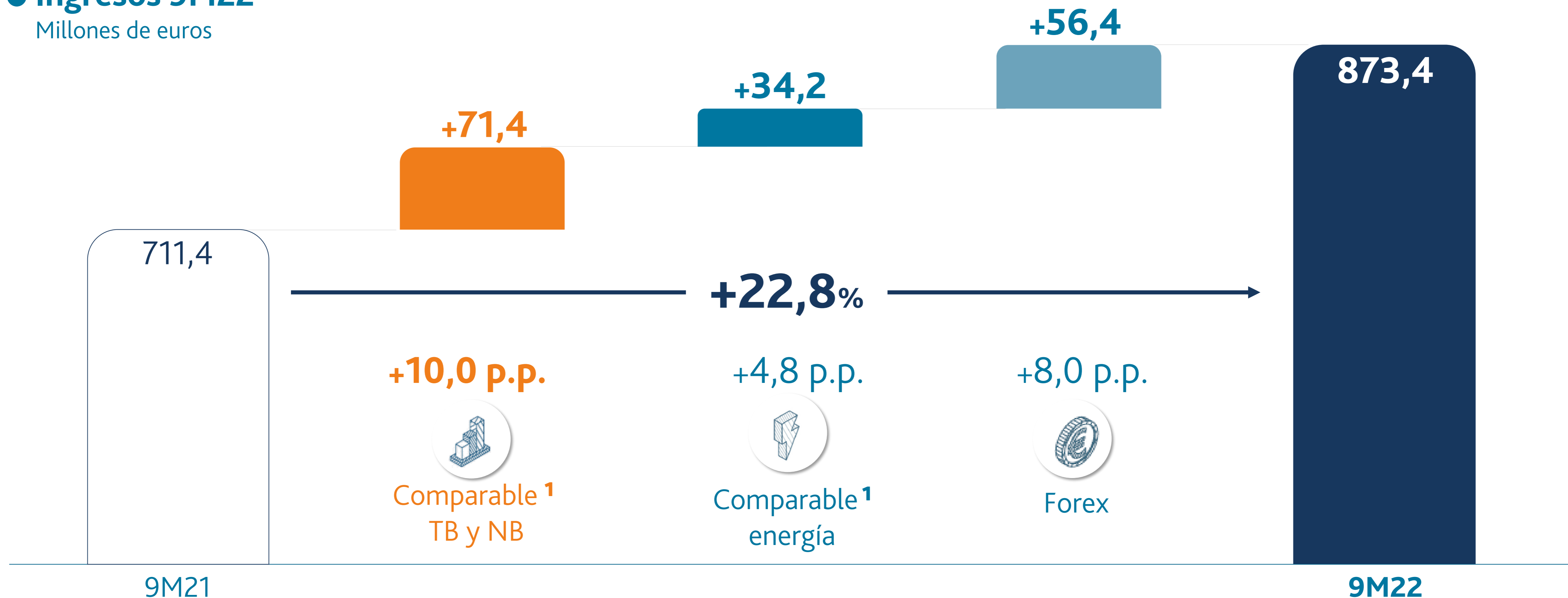
<sup>2</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2022.

# Crecimiento de doble dígito en ingresos

Por encima de las expectativas para el conjunto del año

## ● Ingresos 9M22

Millones de euros



<sup>1</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2022.

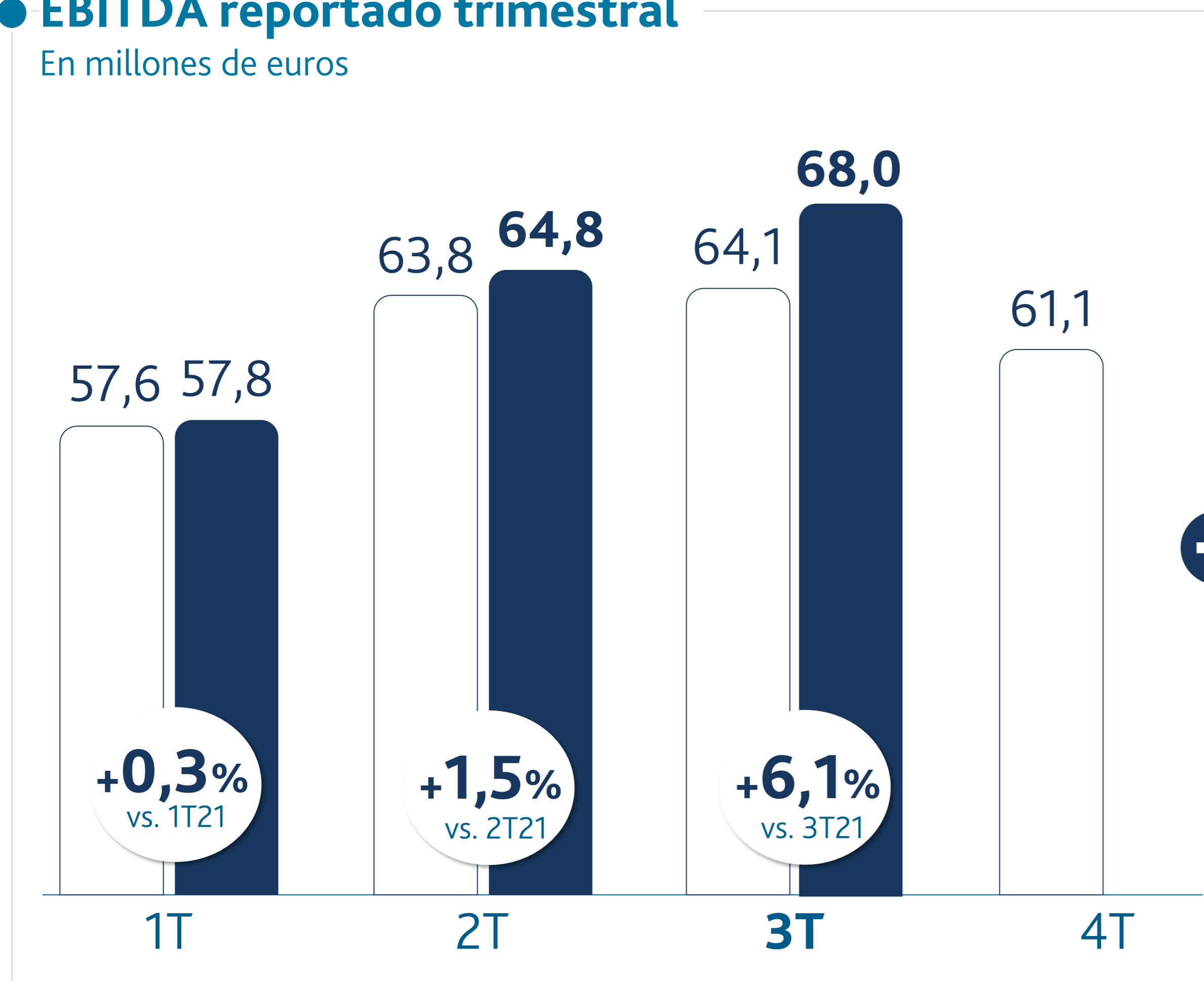


# Aceleración en el crecimiento trimestral del EBITDA

Impulsado por volúmenes, precios, energía, eficiencias y forex

## ● EBITDA reportado trimestral

En millones de euros

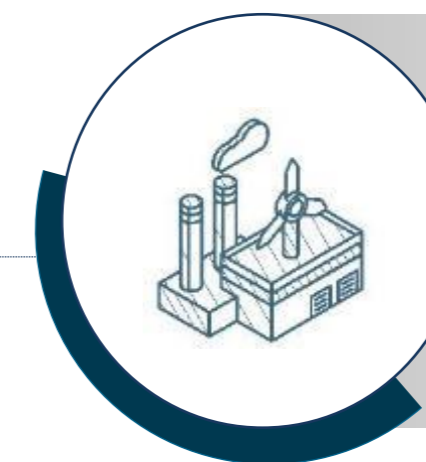


Acciones de mejora en 2S22 ✓

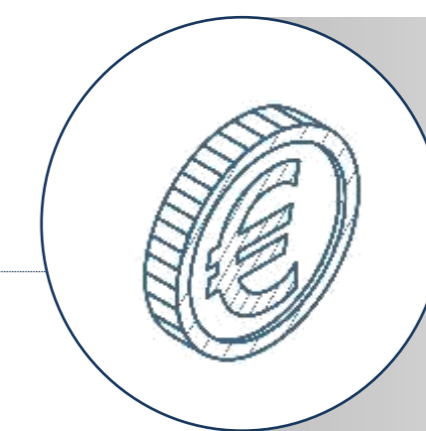


### + Mejora de precios

Incremento adicional para contrarrestar costes



### + Eficiencias y control de costes



### + Forex

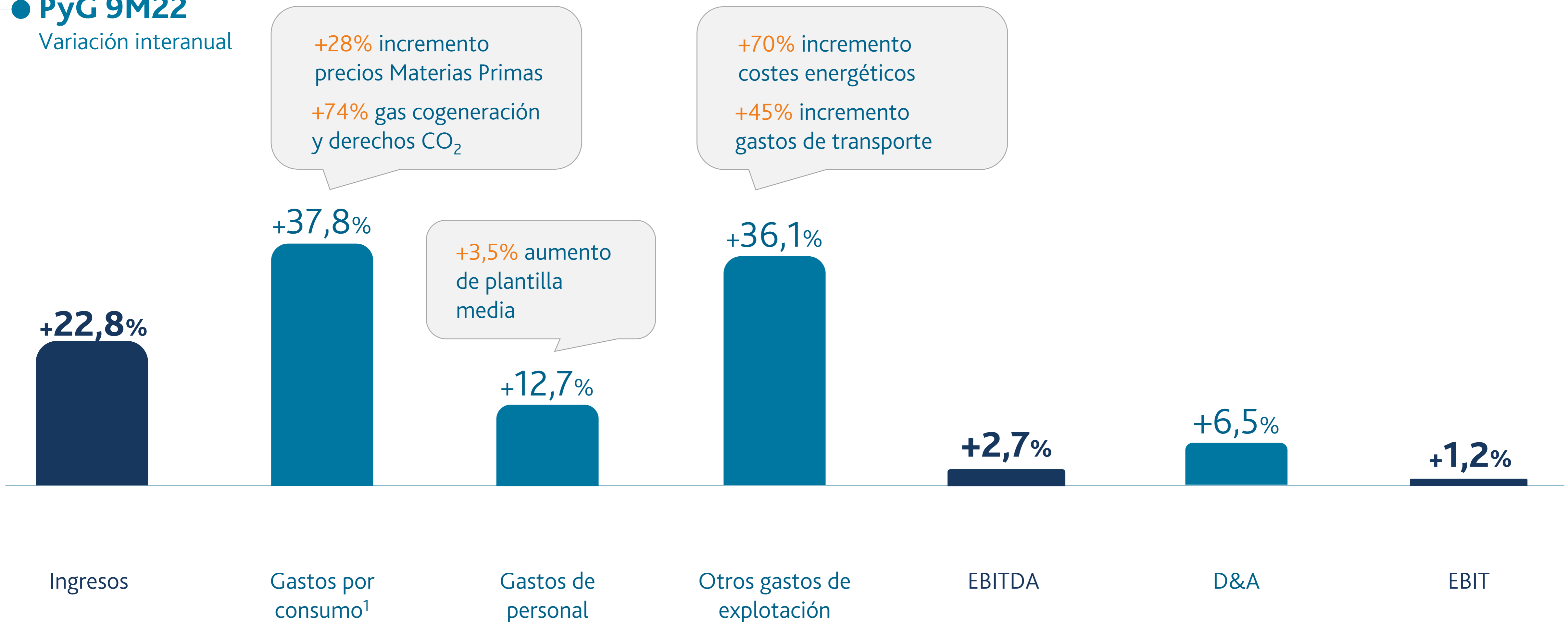
Evolución positiva del entorno en los últimos meses

# Entorno de inflación en todas las líneas de coste

Mayores volúmenes, precios de venta y eficiencias se trasladan al EBITDA

## ● PyG 9M22

Variación interanual



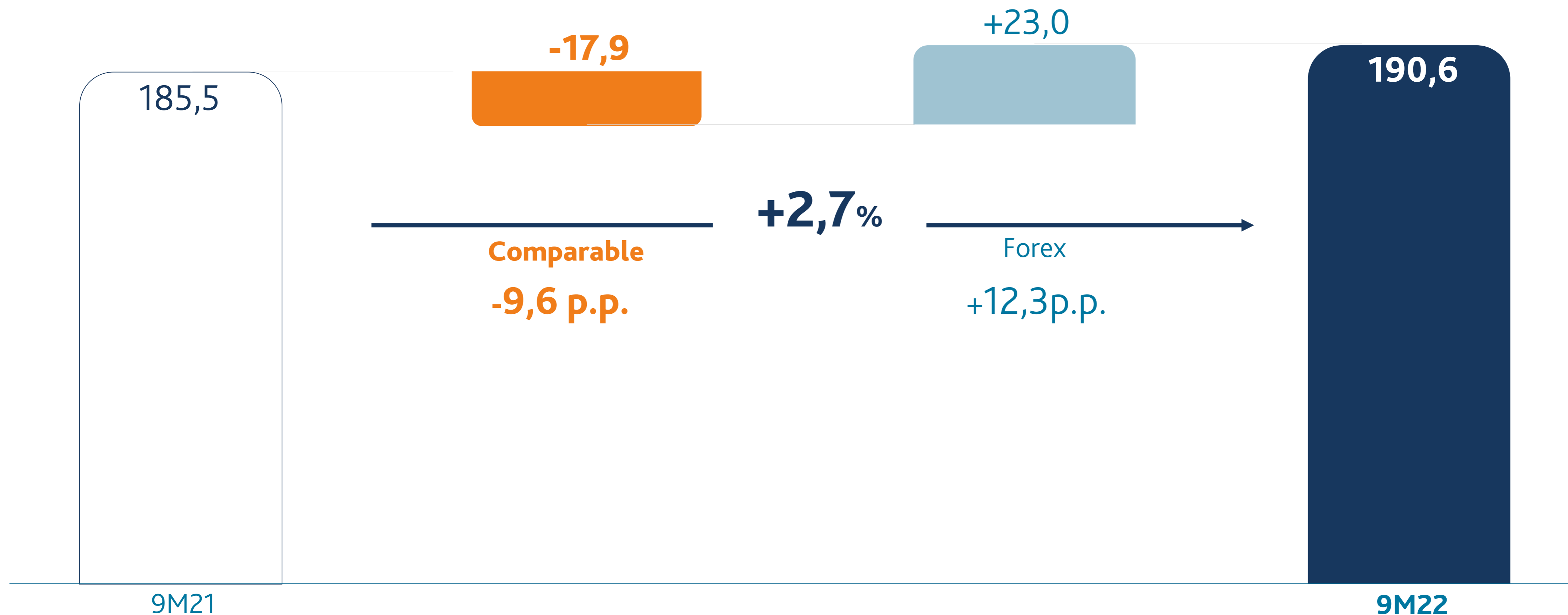
<sup>1</sup> Gastos por consumo = Aprovisionamientos +/- Variación de productos terminados y en curso.

# Crecimiento en el EBITDA acumulado

En línea con los objetivos marcados para el conjunto del año

## ● EBITDA 9M22

Millones de euros



# Crecimiento en el Resultado Neto

Diferencias positivas de cambio y tasa fiscal estable

## ● Evolución EBIT-Resultado Neto acumulado a septiembre

En millones de euros

En millones de €	9M22	9M21	Var. %
EBIT reportado	132,8	131,3	+1,2%
Resultado financiero	+5,5	+0,02	n.a.
Impuestos	-33,2	-31,5	+5,4%
Resultado Neto	105,1	99,8	+5,4%

Tasa fiscal efectiva

24,0% 24,0%

9M21 9M22

# Intensa actividad de transformación

## Inversión en equipo y circulante mientras se mantiene un balance sólido

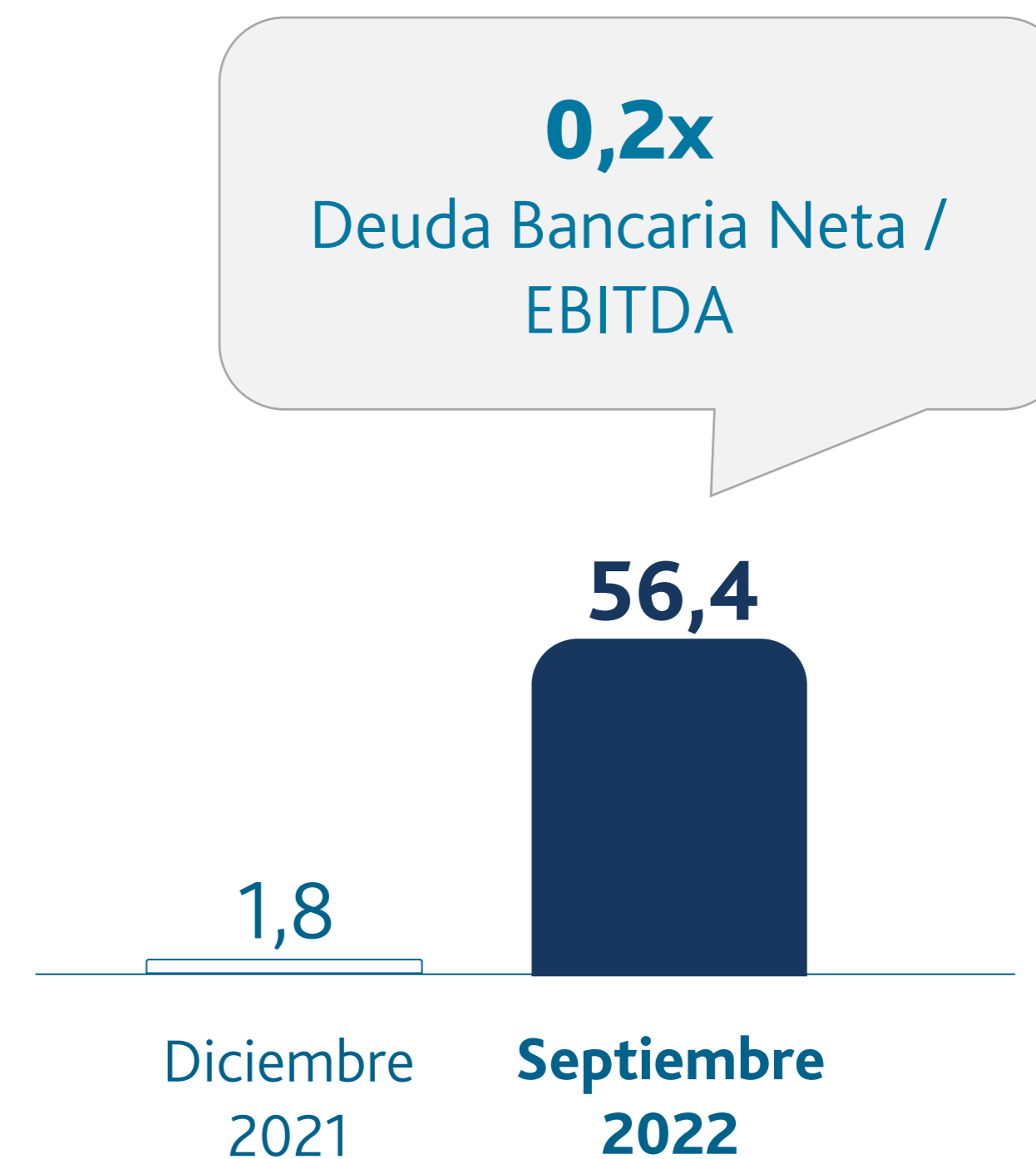
### ● Capex 9M22

En millones de euros



### ● Deuda Bancaria Neta<sup>1</sup>

En millones de euros



<sup>1</sup> Deuda bancaria neta = Deudas con entidades de crédito no corrientes + Deudas con entidades de crédito corrientes – Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.

# Conclusiones

1

Refuerzo del liderazgo en un entorno de incertidumbre y dificultad gracias a un modelo de negocio único y compromiso del equipo humano

2

Mayores volúmenes, subidas de precios, solidez operativa, y las divisas contrarrestan la fuerte inflación de costes

3

Mejora de ingresos y EBITDA trimestrales que permiten mantener las perspectivas de resultados marcados para el año.

4

Manteniendo un elevado ritmo inversor en un contexto de fuerte crecimiento del mercado y transformación estratégica de la compañía

# Anexo. PyG. Tercer Trimestre

Millones €	3T22	3T21	Var %	Comparable <sup>1</sup> % Var
Ingresos	305,3	245,6	+24,3%	+14,2%
EBITDA	68,0	64,1	+6,1%	-10,5%
Margen EBITDA	22,3%	26,1%	-3,8p.p.	-5,6p.p.
Resultado de explotación	48,5	46,2	+4,9%	
Resultado antes de impuestos	49,8	47,3	+5,2%	
Impuestos	-9,6	-11,7	-18,0%	
Resultado neto	40,2	35,6	+12,8%	

<sup>1</sup> Comparable: Excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2022.

# Anexo. PyG acumulada a septiembre

Millones €	9M22	9M21	Var %	Comparable <sup>1</sup> % Var
Ingresos	873,4	711,4	+22,8%	+14,8%
EBITDA	190,6	185,5	+2,7%	-9,6%
Margen EBITDA	21,8%	26,1%	-4,3p.p.	-5,6p.p.
Resultado de explotación	132,8	131,3	+1,2%	
Resultado antes de impuestos	138,3	131,3	+5,4%	
Impuestos	-33,2	-31,5	+5,4%	
Resultado neto	105,1	99,8	+5,4%	

<sup>1</sup> Comparable: Excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2022.



# Anexo. Medidas alternativas de rendimiento

Las Medidas Alternativas del Rendimiento incluidas en este reporte son las siguientes:

- El EBITDA, o Resultado operativo antes de amortizaciones se calcula excluyendo los gastos por amortizaciones del Resultado operativo. El EBITDA es una medida comúnmente reportada y extendida entre los analistas, inversores y otros grupos de interés dentro de la industria de envolturas. El Grupo Viscofan utiliza esta medida para seguir la evolución del negocio y establecer objetivos operacionales y estratégicos en las compañías del Grupo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y puede, por tanto, no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.
- Gastos por Consumo: Se calcula como el importe neto de los aprovisionamientos y la variación de productos terminados y en curso. La dirección hace seguimiento de los gastos por consumo como uno de los principales componentes de coste para Viscofan. El peso de los ingresos netos de este componente de coste sobre los ingresos o margen bruto también se analiza para estudiar la evolución del margen operativo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y los gastos por consumo no deben considerarse un sustituto de las distintas partidas de la cuenta de pérdidas y ganancias que lo componen. Además puede no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.
- Deuda bancaria neta: Se calcula como las deudas con entidades de crédito no corrientes más las deudas con entidades de crédito corrientes neteado de efectivo y otros medios líquidos equivalentes. La dirección considera que la deuda bancaria neta es relevante para los accionistas y otros grupos de interés porque proporciona un análisis de la solvencia del Grupo. No obstante, la Deuda bancaria neta no debe ser tenida en cuenta como sustituto de la Deuda bancaria bruta del balance consolidado, ni de otras partidas de pasivos y activos que puedan afectar a la solvencia del Grupo.
- Ingreso y EBITDA comparable: Esta medida excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio con respecto al periodo comparable anterior y los resultados no recurrentes del negocio para presentar una comparación homogénea de la evolución del Grupo Viscofan. No obstante, los ingresos y EBITDA comparable no son indicadores definidos en las NIIF y pueden, por tanto, no ser comparables con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes, ni deben considerarse un sustituto de los indicadores de evolución de negocio definidos en las NIIF.