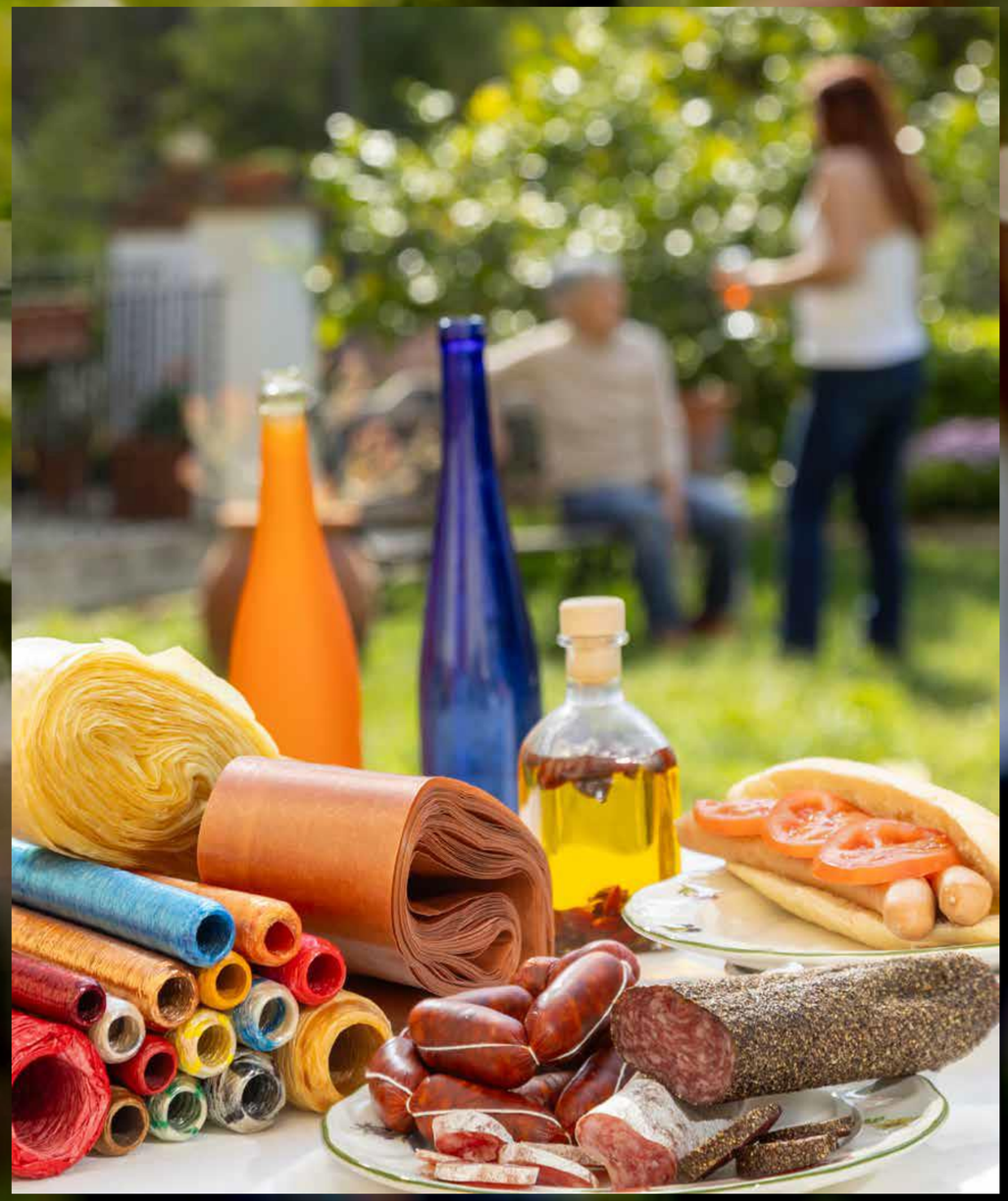
Presentación Resultados

Enero – Septiembre 2026



Viscofan Reshaping food and wellbeing. For many, for long.

Resultados reportados 9M26 y 3T26

Crecimiento y mejora del mix de precios para contrarrestar el entorno adverso de costes

Cifras reportadas

En millones de euros

	9M26	Variación interanual reportada	3T26	Variación interanual reportada
Ingresos	€965,4 Mn	**+3,1%**	€335,7 Mn	**+5,5%**
EBITDA	€207,7 Mn	**-4,9%**	€73,2 Mn	**+0,1%**
Margen EBITDA	21,5 %	**-1,8p.p.**	21,8 %	**-1,2p.p.**
Resultado neto	€111,8 Mn	**+2,9%**	€40,4 Mn	**+4,1%**

Disciplina comercial impulsa el crecimiento

Mejora del mix de precio y volúmenes frente a la erosión por las divisas

Ingresos 9M26

Millones de euros

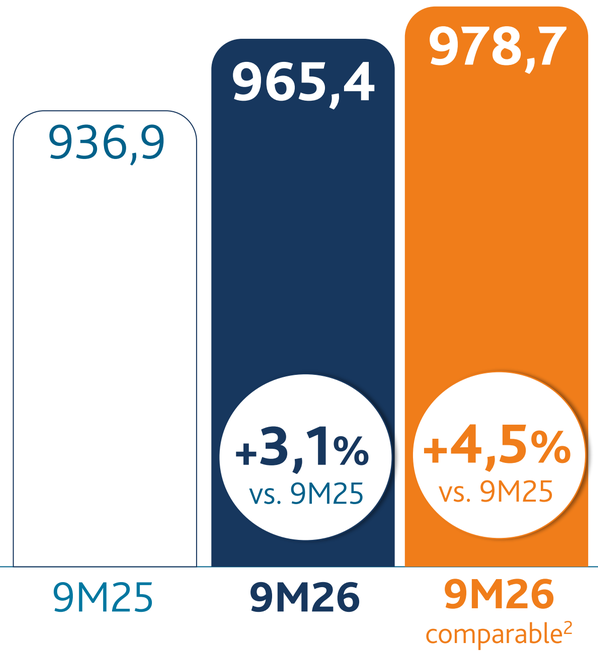
[1] Comparable: Excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2026 y los cambios en el perímetro de consolidación en marzo 2025 por la adquisición de Pet Mania en Brasil.

Sudamérica y APAC lideran el crecimiento anual

Norteamérica recupera crecimiento en 3T26 y EMEA se mantiene estable

Ingresos 9M26

Desglose por división geográfica[1]



División geográfica de ingresos	Ingresos 9M26 Millones de euros	Variación interanual reportada	Variación interanual comparable[2]
EMEA. 40%	384,5	-0,3%	+0,3%
NAM. 30%	296,6	+1,7%	+5,2%
SAM. 16%	153,0	+11,4%	+13,0%
APAC. 14%	131,4	+7,4%	+6,3%

+0,6%
Ex energía

[1] Ingresos por origen de ventas: EMEA (España, Alemania, República Checa, Reino Unido, Bélgica, Francia y Serbia), Norteamérica NAM (Canadá, Costa Rica, México y Estados Unidos), APAC (Australia, China, Japón y Tailandia), Sudamérica SAM (Brasil y Uruguay).

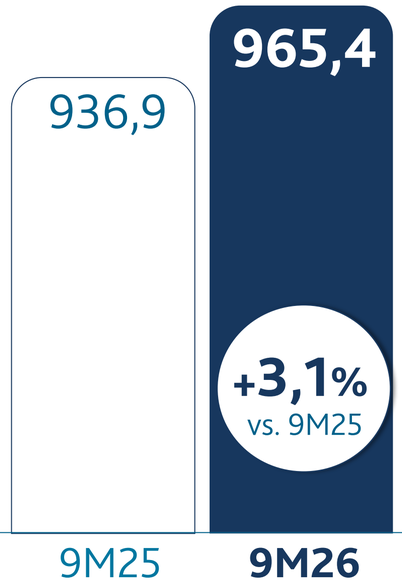
[2] Comparable: Excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2026 y los cambios en el perímetro de consolidación en marzo 2025 por la adquisición de Pet Mania en Brasil.

Food, Packaging and Ingredients impulsado por celulósica y colágeno

Health y Pet Treats ganan peso en los ingresos

Ingresos 9M26

Desglose por división de negocio



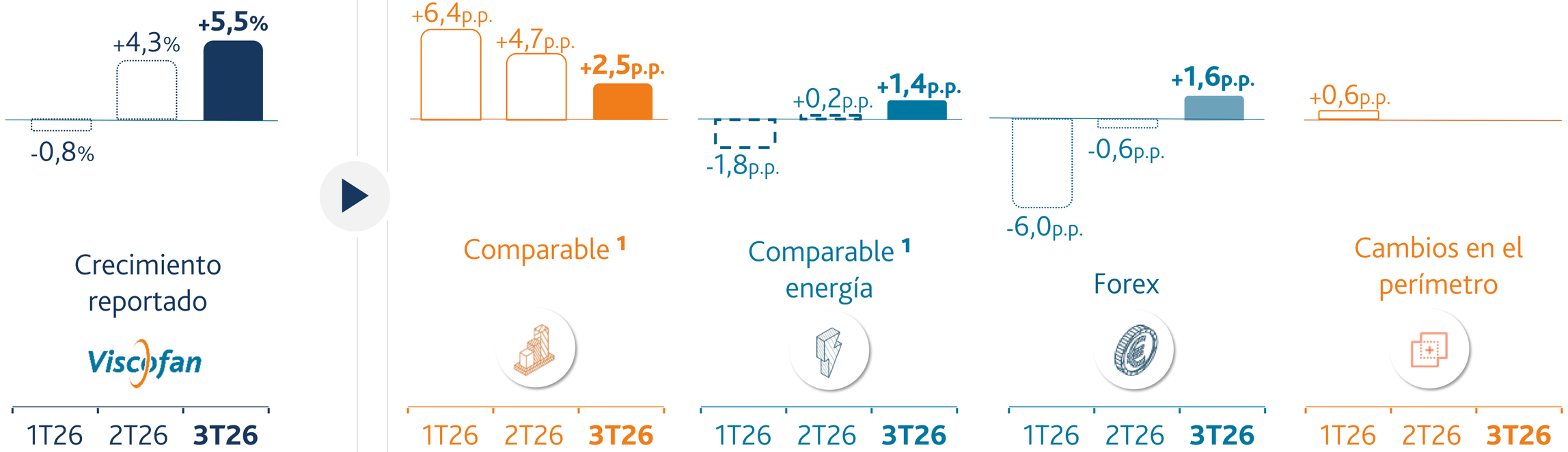
División de ingresos	Ingresos 9M26 Millones de euros	Variación interanual reportada
Food, Packaging and Ingredients (FPI)	899,8	+1,9%
• Crecimiento en envolturas de celulósica, colágeno y plástico. • Debilidad en los productos de packaging.		
Health	6,5	+76,7%
Pet Treats	15,4	+145,5%
Energía	43,8	-0,3%

Mejora del entorno para acelerar el crecimiento en 3T26 hasta alcanzar máximo histórico de ventas

Contribución positiva de los precios, las divisas, la energía y las adquisiciones

Ingresos trimestrales

Contribución al crecimiento (p.p.)

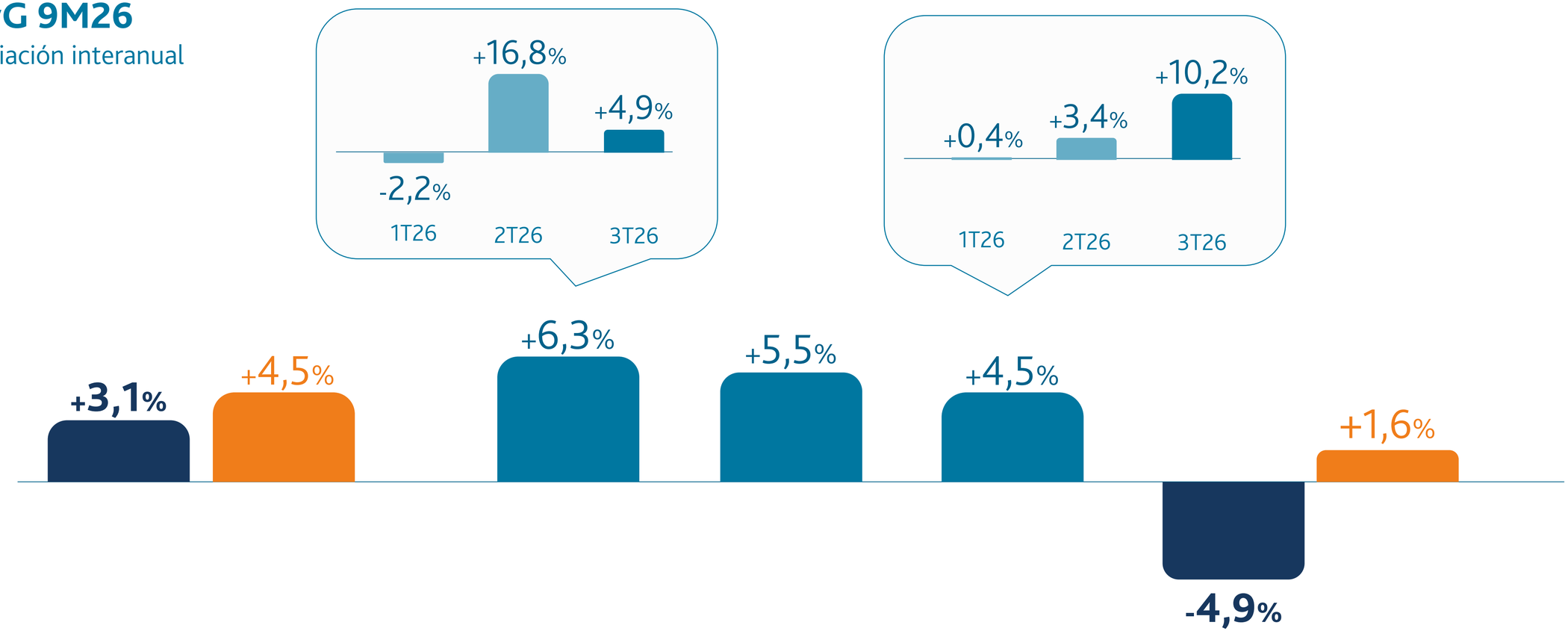


[1] Comparable: Excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2026 y los cambios en el perímetro de consolidación en marzo 2025 por la adquisición de Pet Mania en Brasil.

Crecimiento en ingresos y EBITDA comparable

En uno de los contextos más adversos de costes en los inputs de producción

- **PyG 9M26**
  Variación interanual



Recuperación EBITDA trimestral vs. acumulado

Mejora de precios y de divisa trimestral aún insuficiente en el acumulado

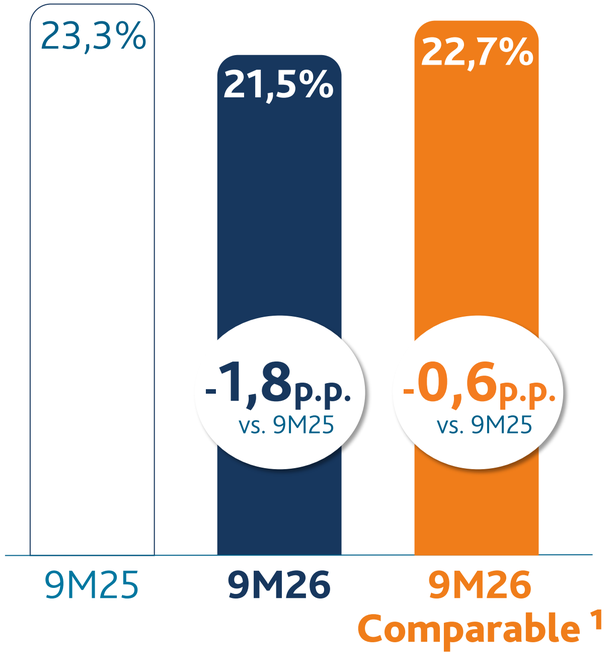
EBITDA trimestral

Variación porcentual

EBITDA 9M26

Millones de euros

Margen EBITDA 9M26



[1] Comparable: Excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2026 y los cambios en el perímetro de consolidación en marzo 2025 por la adquisición de Pet Mania en Brasil.

Crecimiento del resultado neto

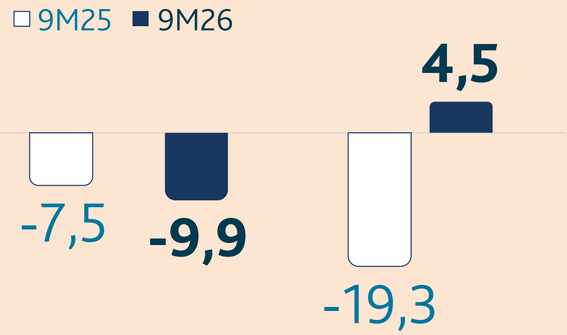
Fortalecimiento del US$/EUR en los últimos meses anticipa un cambio de tendencia en el resultado financiero

Evolución EBIT-Resultado neto

En millones de €	9M26	9M25	Var. %
EBIT reportado	**143,2**	153,8	-6,9%
Resultado financiero	**-3,9**	-25,5	-84,5%
Impuestos	**-28,2**	-20,5*	+37,6%
Resultado neto	**111,8**	108,6	+2,9%

*Incluye €7,5 millones de activación de bases imponibles negativas en Estados Unidos.

Principales componentes del resultado financiero. En Mn €



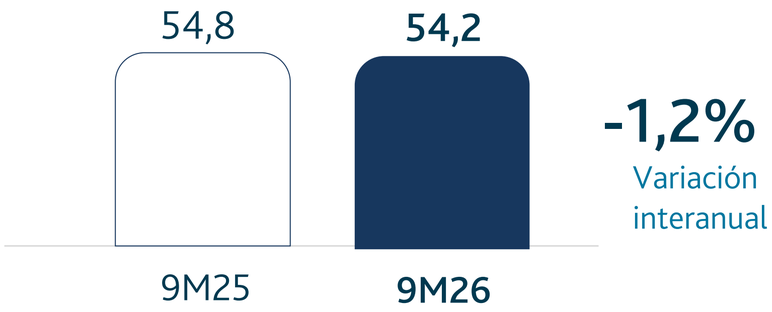
El Grupo Viscofan está evaluando la aplicación anticipada de la **NIIF 18** que modificará la presentación de las diferencias de cambio en el Resultado financiero neto.

Reducción de deuda en el trimestre

Sólida generación de caja para afrontar los proyectos de inversión y remuneración al accionista

Capex

Inversión acumulada · Millones de euros

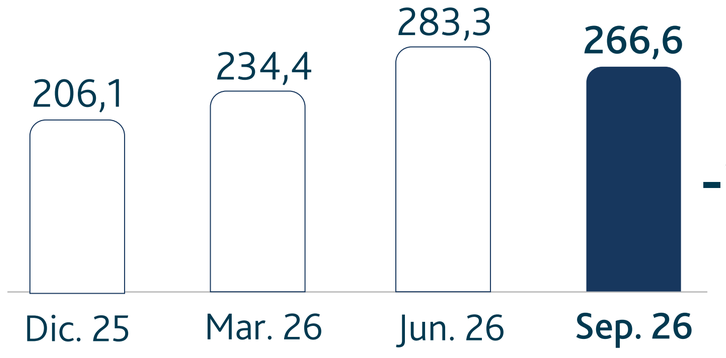


-1,2%
Variación interanual

- **USA. Nueva capacidad de envolturas de colágeno**
  Mayor capacidad con mejora en la tecnología
- **México. Nueva capacidad de envolturas de celulósica**
  Preparándonos para capturar el crecimiento esperado
- **México. Nueva línea de bolsas**
  Dar servicio a las demandas de los clientes en Norteamérica

Deuda bancaria neta[1]

Millones de euros



-16,7Mn€
Variación vs. jun. 26

- **0,9x**
  Deuda bancaria neta / EBITDA 2026e
- **€17,8 Mn**
  Salida de caja en 3T26 en concepto de recompra de acciones. En el acumulado a 9M26 incluye €99,7 Mn de recompra de acciones y €25,1 Mn de pago en efectivo de dividendo.

[1] Deuda bancaria neta = Deudas con entidades de crédito no corrientes + Deudas con entidades de crédito corrientes – Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.

Destacados 9M26

1_ Disciplina comercial con incrementos de precios para obtener el crecimiento rentable esperado en el nuevo contexto de costes previstos.

2_ Crecimiento en ingresos y recuperación en EBITDA trimestral reflejando el mejor entorno de divisas.

3_ Moderación en el precio de los costes de materias primas, principalmente pieles de colágeno, en contraste con un escenario más adverso en energía y transporte.

4_ Sólida capacidad de generación de caja para financiar los proyectos de expansión previstos y la remuneración creciente a los accionistas incluyendo la propuesta de un dividendo a cuenta de €1,40 en diciembre de 2026 bajo la modalidad de dividendo flexible.

5_ Se mantienen las expectativas de crecimiento en ingresos y resultado neto, ajustando el EBITDA esperado a los €290Mn – €295Mn como consecuencia de los mayores costes energéticos.

Anexo. PyG 9M26

Millones €	9M26	9M25	Var. %	Comparable[1] % Var
Ingresos	**965,4**	936,9	**+3,1%**	**+4,5%**
EBITDA	**207,7**	218,2	**-4,9%**	**+1,6%**
Margen EBITDA	**21,5%**	23,3%	**-1,8 p.p.**	**-0,6 p.p.**
Resultado de explotación	**143,2**	153,8	**-6,9%**	
Resultado antes de impuestos	**139,3**	128,3	**+8,6%**	
Impuestos	**-28,2**	-20,5	**+37,6%**	
Resultado neto	**111,8**	108,6	**+2,9%**	

[1] Comparable: Excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2026 y los cambios en el perímetro de consolidación en marzo 2025 por la adquisición de Pet Mania en Brasil.

Anexo. PyG 3T26

Millones €	3T26	3T25	Var. %	Comparable[1] % Var
Ingresos	**335,7**	318,1	**+5,5%**	**+3,9%**
EBITDA	**73,2**	73,1	**+0,1%**	**-1,4%**
Margen EBITDA	**21,8%**	23,0%	**-1,2 p.p.**	**-1,2 p.p.**
Resultado de explotación	**51,4**	52,0	**-1,0%**	
Resultado antes de impuestos	**48,8**	44,6	**+9,4%**	
Impuestos	**-8,7**	-6,5	**+33,0%**	
Resultado neto	**40,4**	38,9	**+4,1%**	

[1] Comparable: Excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2026 y los cambios en el perímetro de consolidación en marzo 2025 por la adquisición de Pet Mania en Brasil.

Anexo. Disclaimer

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de la Compañía a la fecha de realización del mismo adicionales a la información financiera obligatoria cuyo único propósito es proporcionar información más detallada sobre perspectivas de comportamiento futuro.

Dichas intenciones, expectativas o previsiones no constituyen garantías de cumplimiento e implican riesgos e incertidumbres, así como otros factores de relevancia que podrían determinar que los desarrollos y resultados concretos difieran sustancialmente de los expuestos en estas intenciones, expectativas o previsiones.

Esta circunstancia debe ser tenida en cuenta principalmente por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores que manejen el presente documento.

La información financiera contenida en este documento ha sido elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta información financiera no ha sido auditada y, en consecuencia, es susceptible de potenciales futuras modificaciones.

Anexo. Medidas alternativas de rendimiento

Las Medidas Alternativas de Rendimiento incluidas en este reporte son las siguientes:

- El EBITDA, o Resultado operativo antes de amortizaciones, se calcula excluyendo los gastos por amortizaciones del resultado operativo. El EBITDA es una medida comúnmente reportada y extendida entre los analistas, inversores y otros grupos de interés dentro de la industria de envolturas. El Grupo Viscofan utiliza esta medida para seguir la evolución del negocio y establecer objetivos operativos y estratégicos en las compañías del Grupo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y puede, por tanto, no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.

- Gastos por consumo: Se calcula como el importe neto de los aprovisionamientos y la variación de productos terminados y en curso. La dirección hace seguimiento de los gastos por consumo como uno de los principales componentes de coste para Viscofan. El peso de los ingresos netos de este componente de coste sobre los ingresos o el margen bruto también se analiza para estudiar la evolución del margen operativo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y los gastos por consumo no deben considerarse un sustituto de las distintas partidas de la cuenta de pérdidas y ganancias que lo componen. Además, puede no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.

- Deuda bancaria neta: Se calcula como las deudas con entidades de crédito no corrientes más las deudas con entidades de crédito corrientes, neteadas del efectivo y otros medios líquidos equivalentes. La dirección considera que la deuda bancaria neta es relevante para los accionistas y otros grupos de interés porque proporciona un análisis de la solvencia del Grupo. No obstante, la Deuda bancaria neta no debe ser tenida en cuenta como sustituto de la deuda bancaria bruta del balance consolidado, ni de otras partidas de pasivos y activos que puedan afectar a la solvencia del Grupo.

- Ingresos y EBITDA comparables: Estas medidas excluyen el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio con respecto al período comparable anterior, los cambios en el perímetro de consolidación por adquisiciones y los resultados no recurrentes del negocio para presentar una comparación homogénea de la evolución del Grupo Viscofan. No obstante, los ingresos y el EBITDA comparables no son indicadores definidos en las NIIF y pueden, por tanto, no ser comparables con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes, ni deben considerarse un sustituto de los indicadores de evolución del negocio definidos en las NIIF.